

SBI FinTech Solutions

IR Presentation | FY2023 1Q



CONTENTS

01 Business Overview

Market Summary

Payment Service Business

Back-office SaaS Business

International Remittance Business

02 FY2023 1Q Overview

Financial Highlight

사업부문별 비교

주요 자회사 매출 추이

03 Appendix

주주환원방침

요약 연결손익계산서

요약 연결재무상태표

지배구조

회사 개요 및 연혁

SBI그룹

Disclaimer

- 본 자료에 게재된 사항은 투자의 권유를 목적으로 하는 것이 아니며, 투자자의 이해를 높이고 투자 판단에 참고가 되는 다양한 정보를 제공할 목적으로 작성되었습니다.
- 당사는 본 자료에 포함된 정보의 완전성 및 사업전략 등 장래에 관련된 부분에 대해서는 보증하지 않습니다.
- 본 자료의 내용은 예고 없이 변경 또는 폐지될 수 있으므로 미리 양해 부탁드립니다.
- 본 자료의 재무수치는 외부감사인의 감사를 받지 아니한 자료로 투자자의 편의를 위해 작성되었으며, 향후 외부감사인의 감사 과정에서 변경될 수 있습니다.
- 본 자료의 IFRS 재무수치는 표시 단위 미만을 절사하여 표시하고 있습니다.

Business Overview

Market Summary

Payment Service Business

Back-office SaaS Business

International Remittance Business



일본과 한국에서 최적의 FinTech 서비스를 제공하는
「종합 FinTech 솔루션 기업」입니다.

Payment Service Business

결제대행 서비스 | 파이낸셜 솔루션 서비스

EC사업자에게 다양한 결제 및
파이낸셜 솔루션 서비스를
원스톱으로 제공

Back-office SaaS Business

백오피스 지원 서비스

전자청구서 관리 및 경비정산 등
다양한 클라우드 기반
백오피스 솔루션을 제공

International Remittance Business

국제송금 서비스

다양한 글로벌 네트워크를 통한
국제송금 서비스를 제공



ZEUS | AXES Payment | SBI Fintech Solutions



SBI비즈니스솔루션즈



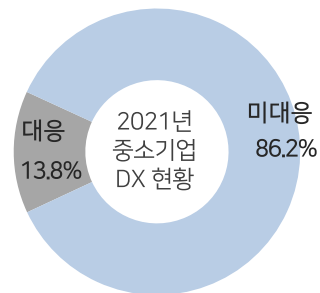
SBI코스머니

Market Summary

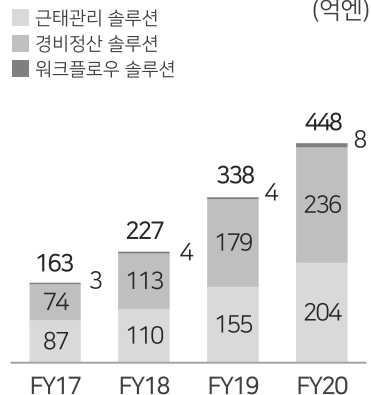
일본 중소기업의 당면 과제는 아날로그 업무 환경의 디지털 전환(DX)입니다.

- 일본은 코로나19를 트리거로 장기화된 아날로그 업무환경의 디지털 전환에 본격적으로 착수하여 2021년 '디지털청'을 신설
- 비대면 업무환경이 일반화되면서 업무 효율화, 업무 디지털화, 데이터 활용, 시장 모니터링을 위해 업무 환경의 디지털 전환이 필수과제로 등장
- 일본 법인사업자의 약 190만 중 약 70%가 적격청구서 발행사업자로 등록
- 2023년 인보이스 제도, 2024년 전자장부보존법 전격 시행에 따라 '페이퍼리스(paperless)'를 위한 백오피스SaaS(Software as a service) 도입은 현재 일본 중소기업의 최우선 과제

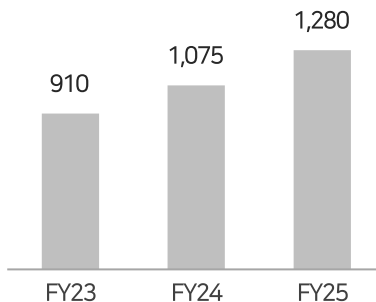
일본 중소기업의 DX 현황



클라우드 ERP 솔루션 시장규모 (억엔)

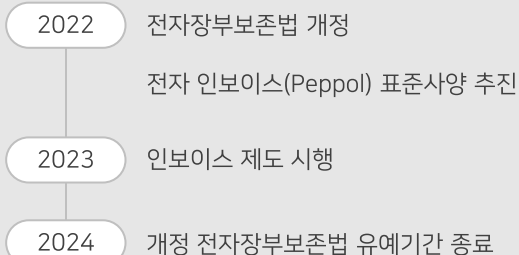


클라우드 ERP 솔루션 수요예측 (억엔)



자료: 맥경제연구소

일본 정부의 중소기업 대상 DX 추진 정책



개정 전자장부보존법

대상기업: 사업 규모에 관계없이 모든 기업·개인사업자

- EDI, 메일 등 전자적 방법으로 주문서, 청구서, 영수증 등의 거래정보를 수취하는 경우 일정의 요건 갖춰 전자보존하도록 의무화하는 법률
- 법령의 일정 요건에 대응하는 시스템을 도입하여 이용 가능

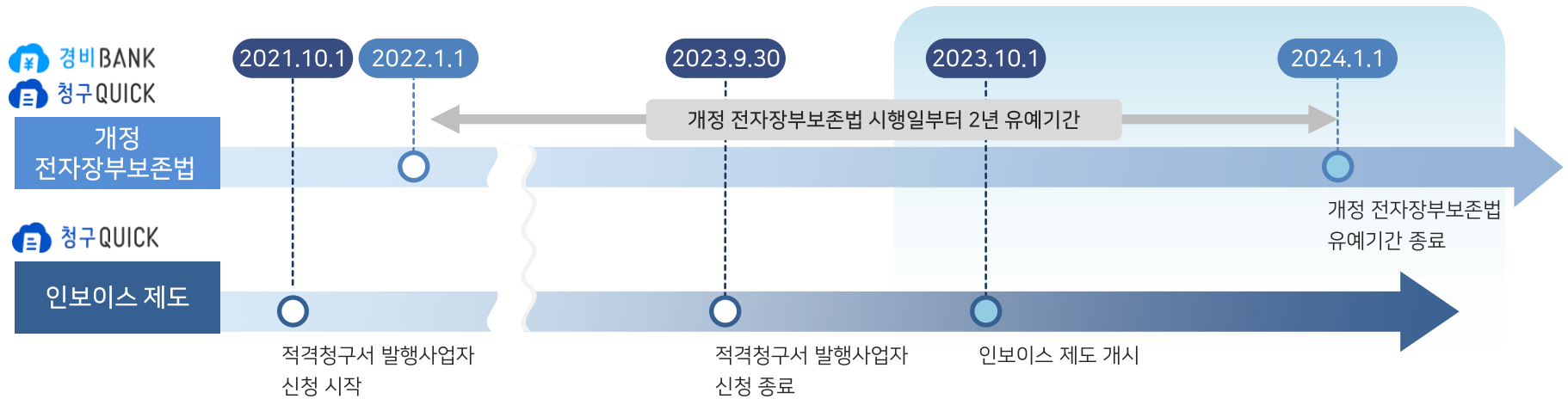
인보이스 제도

대상기업: 소비세의 과세사업자

- 청구서 발행자가 경감세율 적용을 위해 적격 요건을 갖추도록 하는 소비세 관련 제도
- 과세사업자는 세무서에 적격청구서 발행사업자로 등록하여 사업자번호를 받아야 하며, 등록을 마친 사업자가 법 요건을 충족하여 발급한 적격청구서에 한해 매입세액 공제가 가능

Market Summary

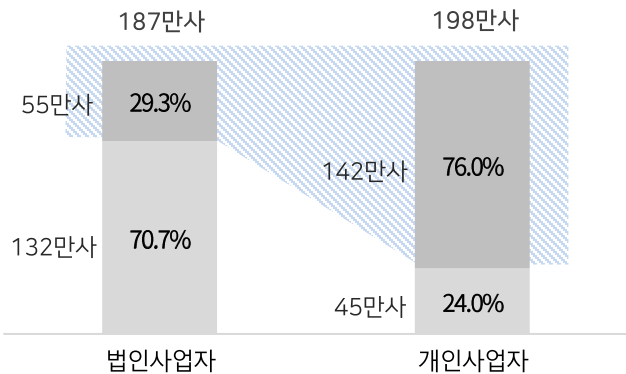
향후 1년 일본에서는 디지털 전환(DX)을 위한 본격적인 개정법과 정책이 시행될 예정입니다.



인보이스 시장규모

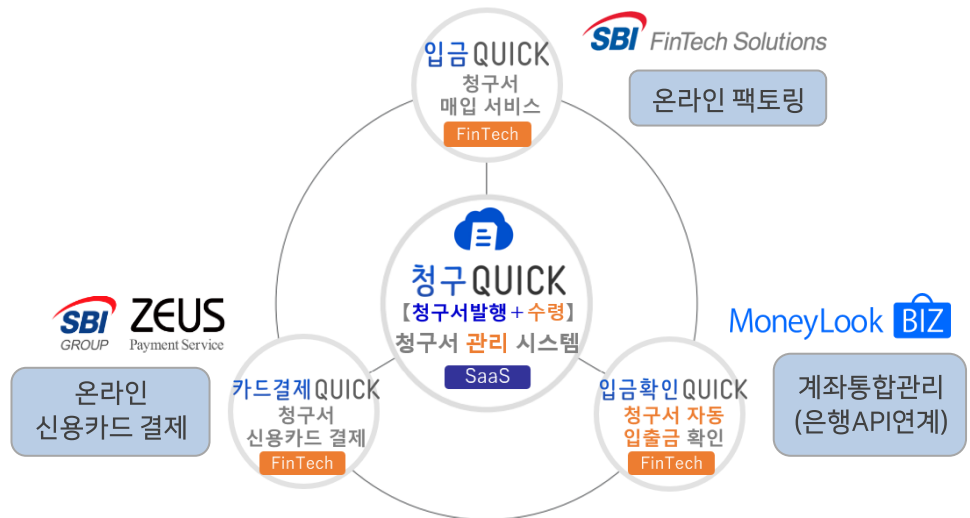
■ 적격청구서 발행사업자 미등록
■ 적격청구서 발행사업자 등록

공략 가능한 시장규모



주) 2023.06 기준

전자청구서 자금관리 플랫폼 「청구QUICK」

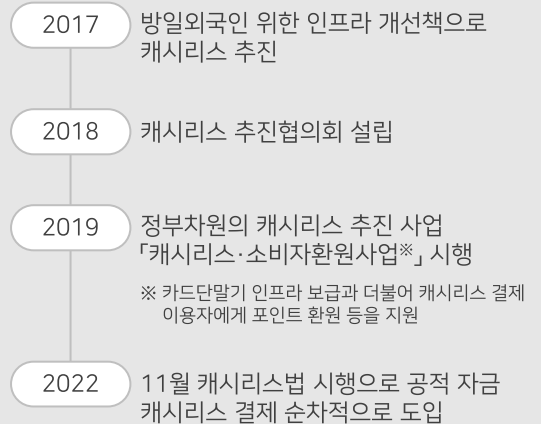


Market Summary

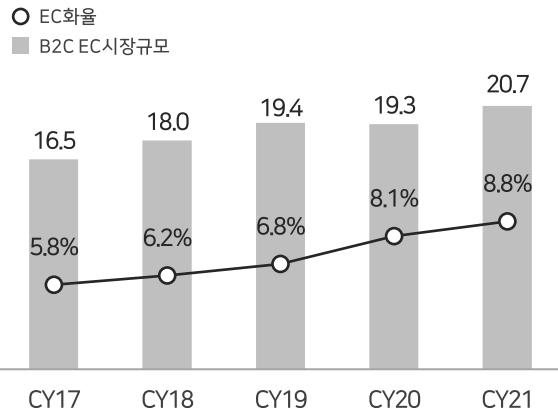
일본의 캐시리스(Cashless)는 40% 목표를 위해 가속 중입니다.

- 일본은 치안이 좋아 현금의 도난 우려가 적고 위조지폐도 많지 않아 현금에 대한 신뢰도가 높으며, 금융 인프라가 잘 구축돼 있어 현금을 사용하는 데 불편함을 느끼는 사람이 많지 않았음
- 코로나19를 계기로 비대면·비접촉 결제 수단의 이용이 가속화되며 캐시리스 결제 도입이 확대
- 일본 정부는 '캐시리스 비전'을 발표하고 2025년까지 캐시리스 결제비율 40% 목표 설정
- 포인트나 할인 등 카드사 마케팅으로 캐시리스 결제의 혜택이 증가하여 2022년말 기준 민간소비지출 대비 캐시리스 결제비율은 36.0%로 확대기조 지속
- 캐시리스화를 포함한 결제 인프라의 고도화가 일본의 성장 전략에 중요한 과제로 부각

일본 캐시리스 추진 현황

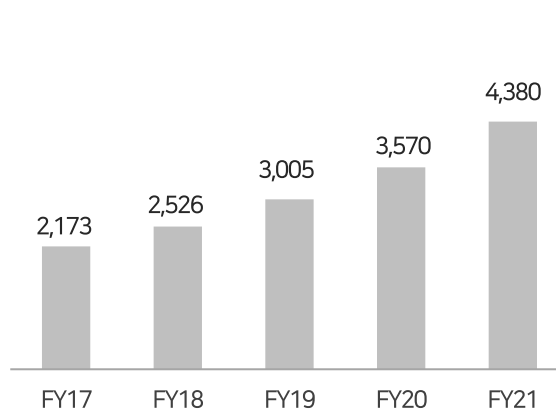


B2C EC시장규모 (% , 조엔)



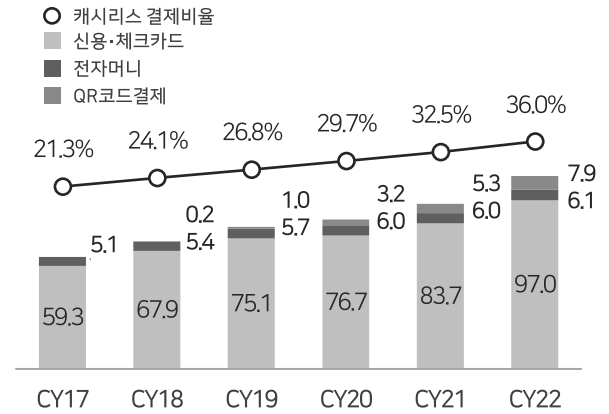
자료: 경제산업성

전자결제서비스 시장규모 (억엔)



자료: 빅경제연구소

민간소비지출 대비 캐시리스 결제비율 (% , 조엔)



자료: 경제산업성

Market Summary

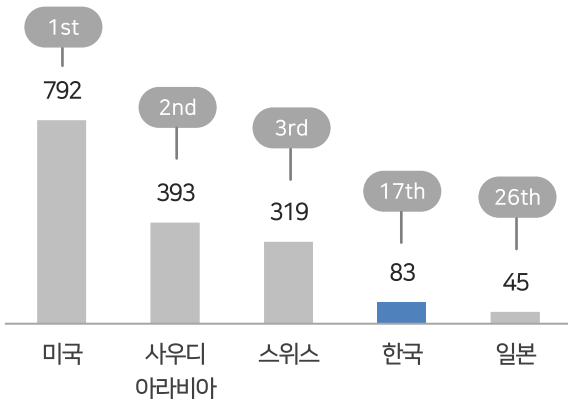
한국의 진전된 FinTech와 견조한 시장규모는 국제송금 시장의 기회 요인입니다.

- 세계은행(World Bank)에 따르면, 전 세계 개인 국제송금 규모는 약 4,273억 달러(2022년 기준)로 추정되며, 시장규모는 매년 4.5%씩 증가할 것으로 예상
- 한국 내 체류외국인수는 2019년 역대 최고치 252만명을 돌파하는 등 꾸준한 증가 추세를 보였으나, 코로나19 영향으로 200만명 전후로 감소. 향후 국가 간 이동이 다시 활발해지면서 외국인 근로자와 유학생 등 국제송금 잠재수요자의 입국자가 증가될 전망
- 2017년 외국환거래법 개정으로 소액해외송금업이 신설됨에 따라 FinTech 업체도 국제송금이 가능하게 되었고, 추가적으로 국제송금 관련 규제가 완화되는 추세
- FinTech를 활용한 국제송금서비스는 소액송금을 여러 건 묶어 보내는 Pooling 방식, 해외 제휴은행에 미리 자금을 유치해두는 Prefunding 방식 등을 활용해 수수료와 시간을 절감하여 기존 은행권의 국제은행간통신협회(SWIFT) 경유 송금방식의 패러다임을 전환

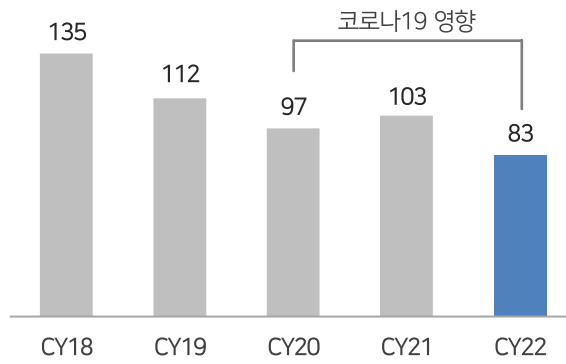
한국 FinTech 국제송금 시장

- 2017.07 외국환거래법 개정으로 FinTech 업체도 국제송금업이 가능하게 하는 소액해외송금업 신설
1인당 연간 송금한도 USD 20,000
- 2018.01 SBI Cosmoney 소액해외송금업 등록
- 2019.10 1인당 연간 송금한도 USD 50,000로 개정
- 2022.12 소액해외송금업 등록업체 총 28개사
- 2023 신외환법(연간 송금한도 폐지) 추진

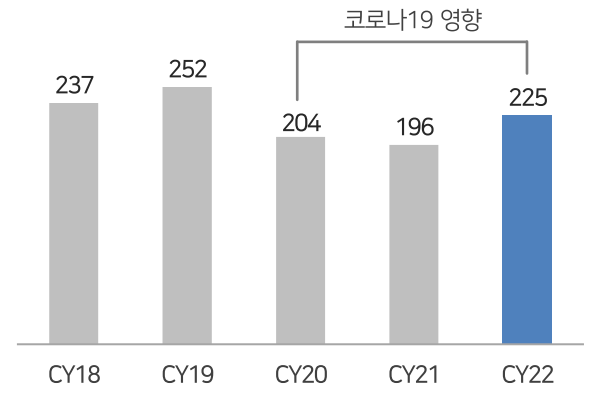
글로벌 개인간 국제송금액 (억달러)



한국 내 개인 국제송금액 (억달러)



한국 내 체류외국인수 (만명)



Payment Service Business

ZEUS



온라인 및 오프라인 단말기·POS 등 다양한 결제대행 서비스 제공

AXES Payment



온라인 결제대행 서비스 제공

SBI FinTech Solutions



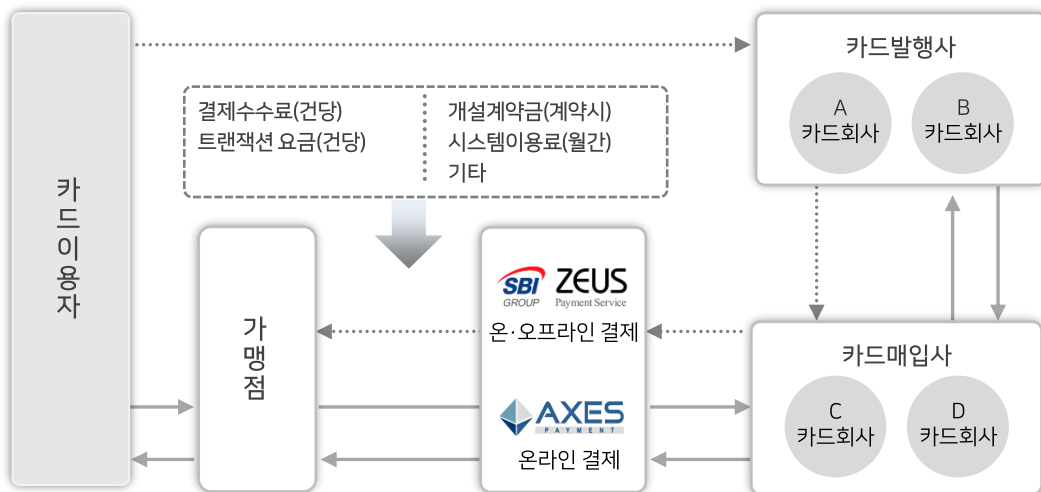
SME(Small and Medium size Enterprises)의 다양한 자금수요에 맞춘
파이낸셜 솔루션 제공

결제서비스 사업의 비즈니스 모델은 EC사업자의 결제서비스 및 자금 솔루션 제공하며 시너지를 창출합니다.

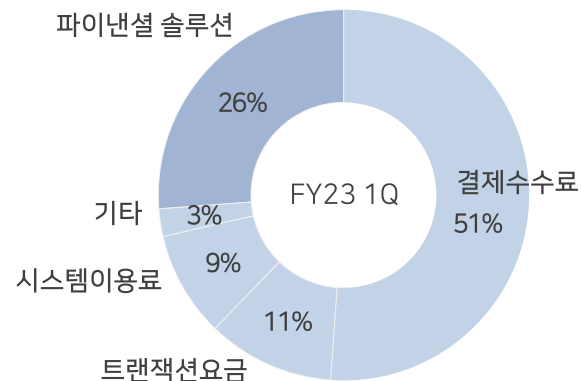
비즈니스 구조



→ Transaction Data Flow Money Flow



매출구성



구분	정의
결제대행 서비스	
결제수수료	결제금액당 일정 비율로 수취하는 수수료
트랜잭션요금	결제데이터 1건당 발생하는 처리수수료
시스템이용료	결제시스템, 매출관리시스템, 고객지원에 대한 월 이용료
기타	개설계약금 및 대리점보수, 단말기 수수료 등
파이낸셜 솔루션 서비스	
매입수수료	채권 매입 수수료

온라인/오프라인 결제가맹점을 위한 다양한 결제 솔루션 라인업은 고객 확보의 필수 경쟁력입니다.

신용카드 결제



국제카드 브랜드 및 다양한 카드사에 대응

편의점 결제



전국 43,000개 이상 주요 편의점에서 24시간 대응

계좌이체 결제



전국 34,800개 이상 금융기관에 대응

전자머니 결제



소액결제 특화 서비스 라쿠텐 Edy, Chocom e머니 대응

캐리어 결제



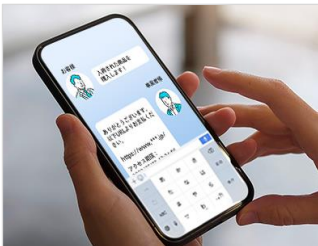
구매대금을 핸드폰 요금에 합산 결제

Pay-Easy 결제



ATM/모바일뱅킹으로 24시간 365일 간편결제

Email 결제



결제URL을 이용자 메일 등으로 전달하여 결제

단말기 결제



점포 내 고정형 외 이동식, 스마트폰, 태블릿 대응으로 다양한 이용환경 제공

후불 결제

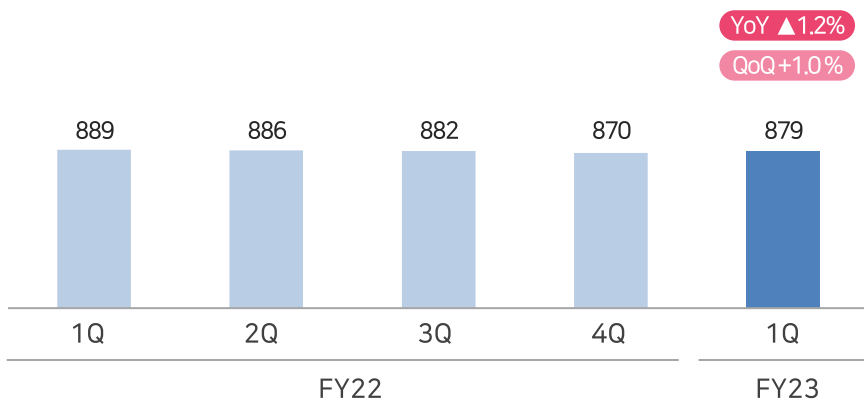


상품 수령 후 편의점·은행·우체국 등에서 결제

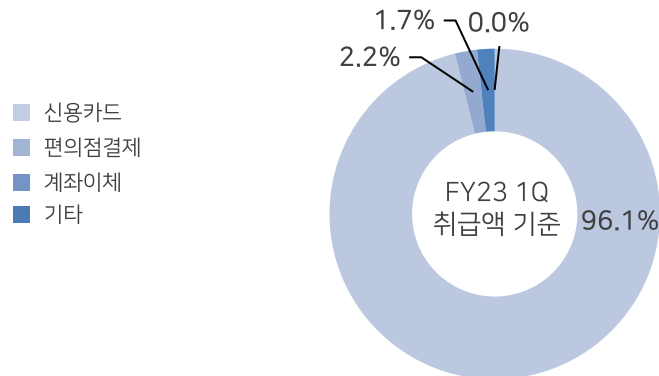
결제대행 서비스는 신용카드 결제를 중심으로 균형 있는 결제가맹점 포트폴리오를 보유하고 있습니다.

- 기존 가맹점 포트폴리오의 조정구간 경과 및 신규 가맹점의 적극적인 개척을 통해, FY23 1Q 기준 결제취급액 879억엔(QoQ +1.0%), 결제처리건수 899만건(QoQ +3.1%) 기록

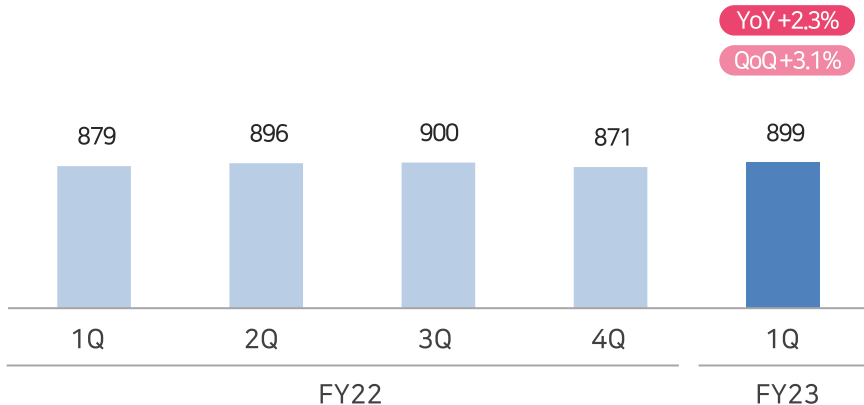
결제취급액 (억엔)



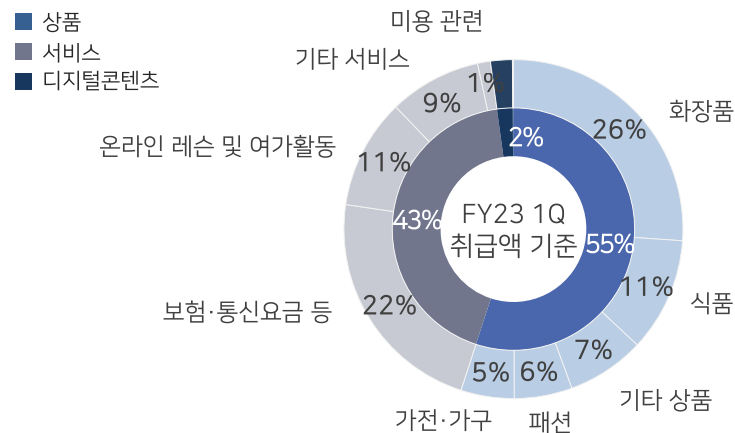
결제수단별 이용비율



결제처리건수 (만건)



결제취급액 업종별 구분



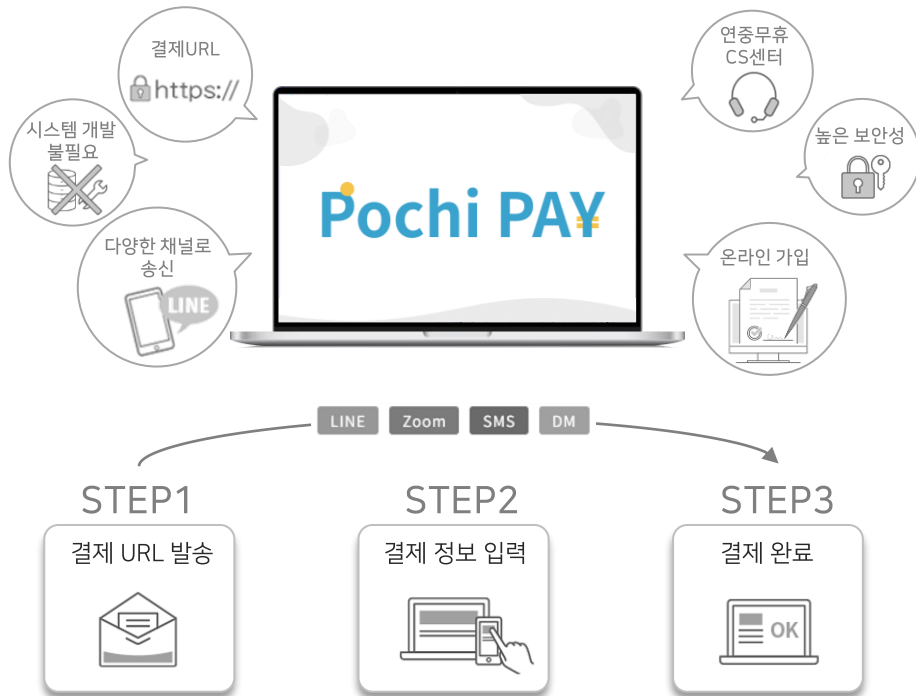
※ 상기 데이터는 ZEUS, AXES Payment의 KPI를 통합한 수치입니다.

Small EC 특화 결제 플랫폼· B2B 전용 결제서비스를 신규 런칭하며 서비스 경쟁력을 대폭 개선 중입니다.

- 개인사업자용 결제 브랜드 「Pochi PAY」 런칭, 심플한 요금 구성으로 Small EC 마켓 점유율 확대 전략
- 인보이스 제도, 전자장부보존법 개정 등에 따라 B2B 거래에서도 효율화와 디지털화에 대한 관심이 높아지며 기업간 신용카드 결제 수요 증가

개인사업자용 결제 플랫폼

간단하고 심플한 구조로 온라인 사업 초보자 위한 결제 플랫폼
가입신청 디지털화로 도입기간 대폭 축소



B2B 전용 결제서비스

컨설팅·회계사 등 전문 업종의 고문료나 컨설팅 보수,
솔루션 업체의 시스템 이용료 등 다양한 분야로의 도입을 확대

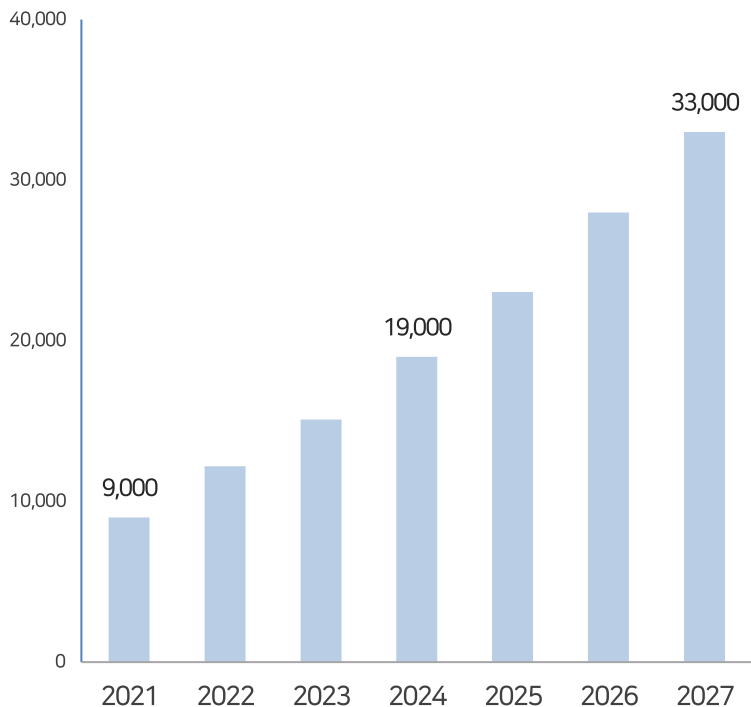
B2B 전용 결제서비스



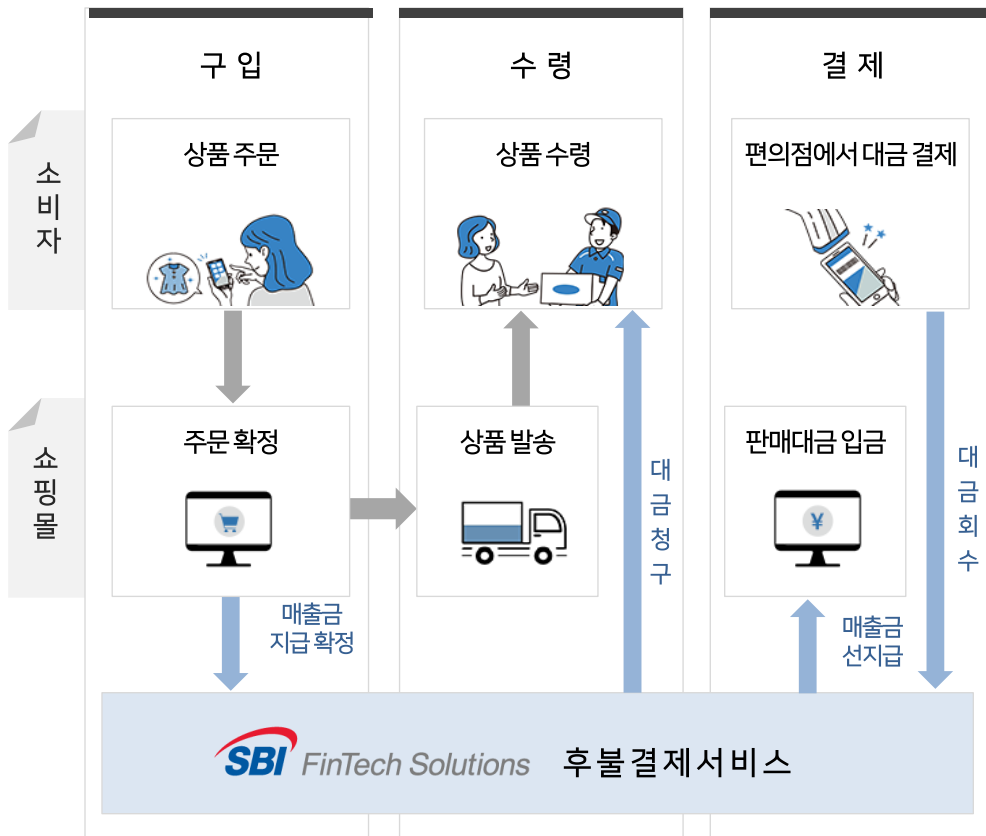
일본내 신용카드 및 후불결제를 웹 신청으로 일괄 제공하는 유일한 PG사업자입니다.

- 후불결제(BNPL)는 Buy Now(지금 사고) Pay Later(나중에 결제)하는 새로운 결제서비스로 온라인 쇼핑에 익숙하고 경제력이 약한 소비자층으로부터 인기를 끌면서 새로운 디지털 지급 수단으로 빠르게 자리매김 중
- 일본의 후불결제 시장규모는 연평균 성장률 20%를 넘고 있으며 2027년도에는 3조 3000억엔 규모가 될 전망
- 일본 PG사업자 60여개사 중 후불결제 제공사는 4사로 당사는 유일하게 신용카드 및 후불결제를 웹신청으로 일괄 제공('23년 5월 서비스 개시)

후불결제시장 전망 (억엔)



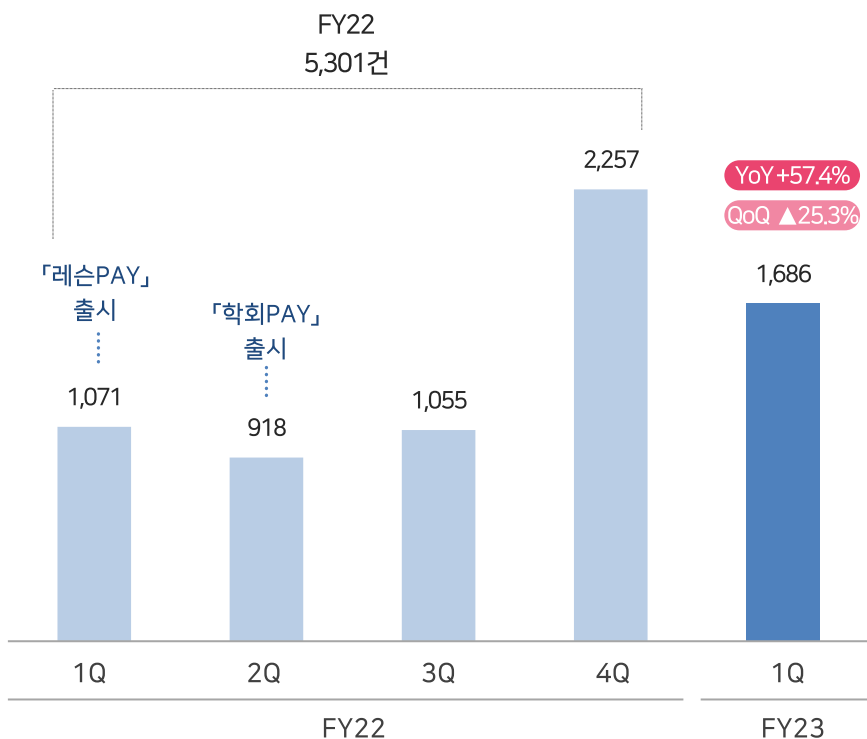
자료: MDB Digital Search



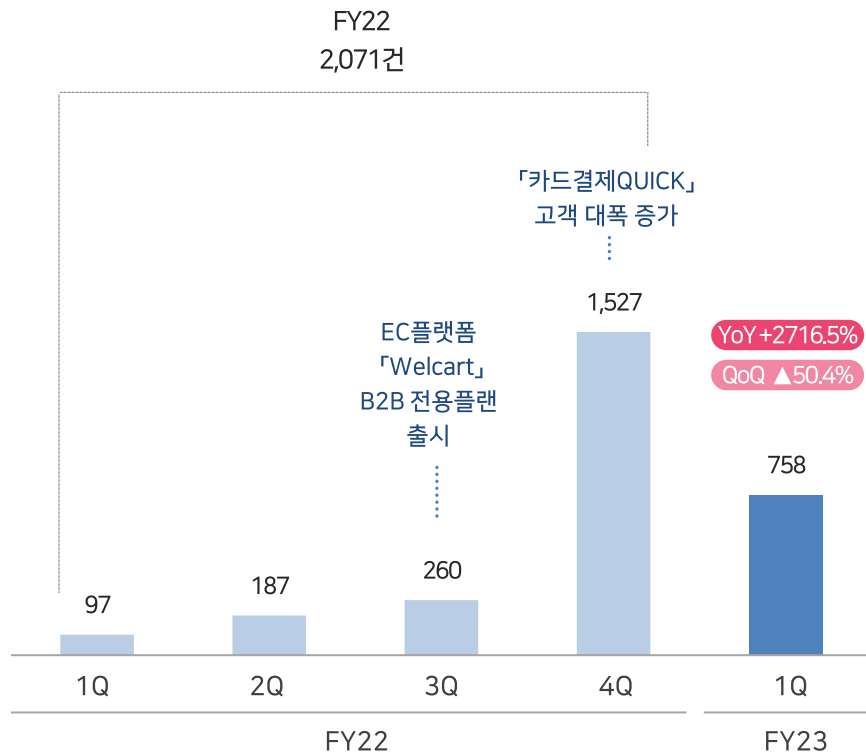
신규 서비스 출시로 인한 결제가맹점 획득은 향후 지속 성장을 위한 동력이 될 전망입니다.

- 결제 관련 다수의 신규 서비스 출시 이후 신규 사이트 획득수 월간 +500사 페이스로 FY23 1Q 기준 YoY +57.4%
- 「BizCreca」, 「카드결제QUICK」 등 B2B 대상 신규 서비스 런칭 효과로 B2B 결제가맹점 신규 사이트 획득수는 FY23 1Q 기준 YoY +2716.5% 급증세

결제가맹점 신규 사이트 획득수 (건)



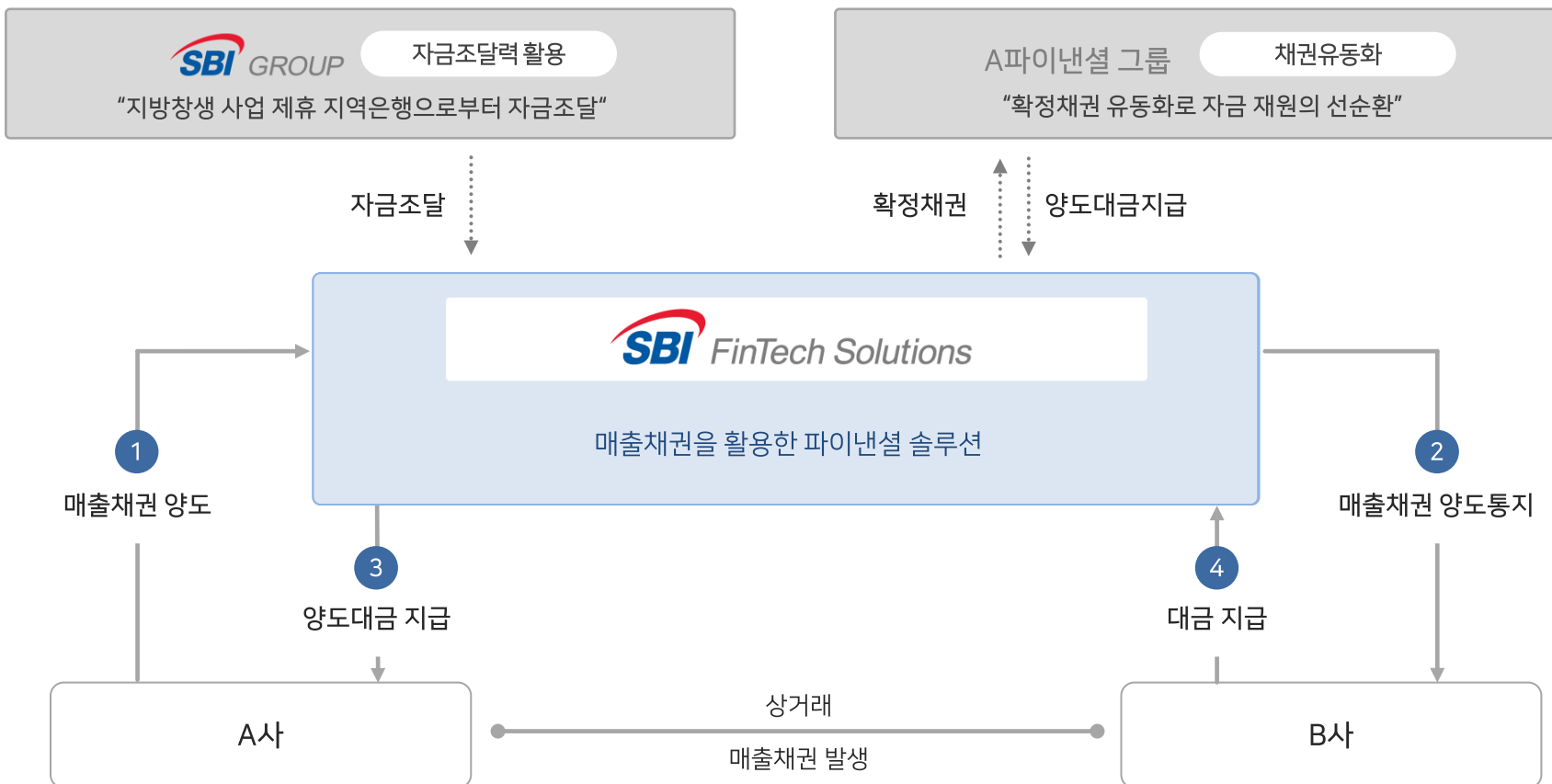
B2B 결제가맹점 신규 사이트 획득수 (건)



※ 상기 데이터는 ZEUS, AXES Payment의 KPI를 통합한 수치입니다.

SME의 자금조달 수요를 해결하는 Factoring을 메인 서비스로 파이낸셜 솔루션을 제공합니다.

- SBI의 자금조달력과 채권유동화를 통해 금융기관 대출에 어려움을 겪는 SME 등 다양한 기업의 자금수요에 매출채권 팩토링을 이용한 최적 솔루션을 제공



FinTech를 이용한 심사 모델로 다양한 고객의 자금수요에 대응하는 솔루션입니다.

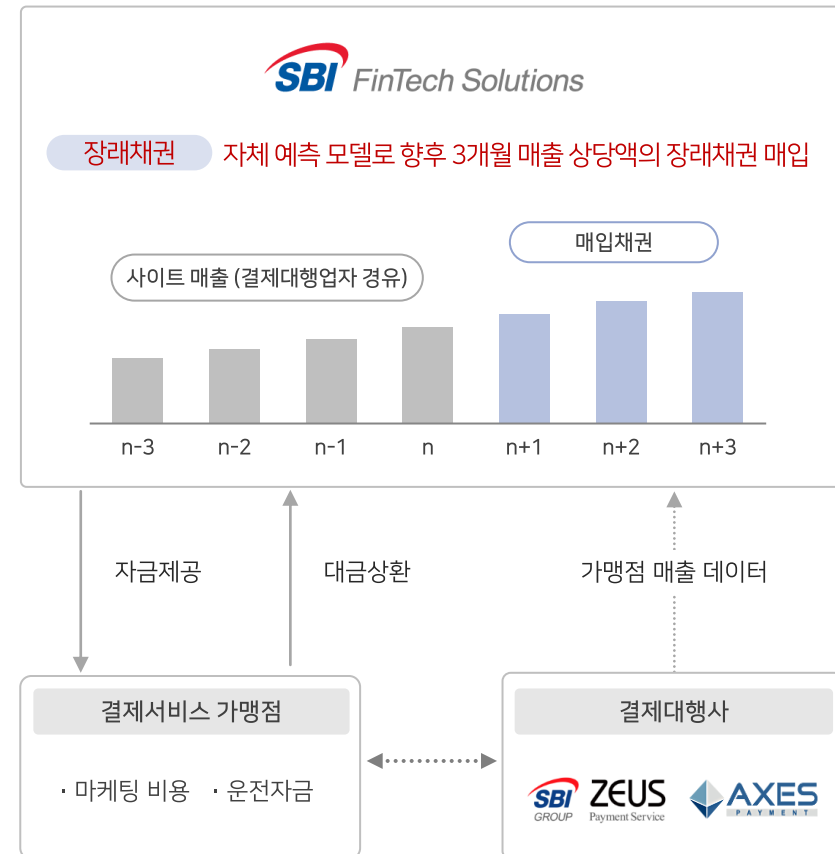
사례 1) 조제약국 대상으로 진료보수채권과 카드매출채권을 이용한 자금지원서비스 전개로 안정적인 채권 포트폴리오 구축

사례 2) 운전자금이 필요한 전자상거래 사업자의 장래채권 예측 매입서비스 제공

주요사례 1) 의료기관 대상 자금지원서비스



주요사례 2) 전자상거래 사업자 대상 자금지원서비스



의료비 시장규모 (2021년도 기준)

병원 의료비 44.2조엔

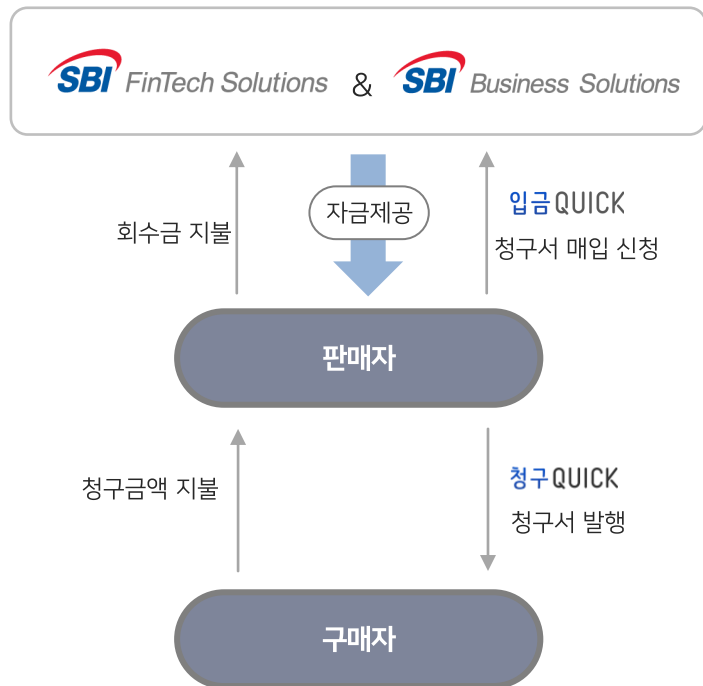
약국 조제의료비 7.7조엔

SME의 자금조달 수요를 해결하는 차별화된 파이낸셜 솔루션을 제공합니다.

- FinTech를 이용한 심사 모델로 다양한 고객의 자금수요에 대응하는 솔루션
- 그룹 자회사 간 고객 데이터를 활용하여 정확한 고객층에 청구서 매입과 렌딩 등 파이낸셜 솔루션 제공

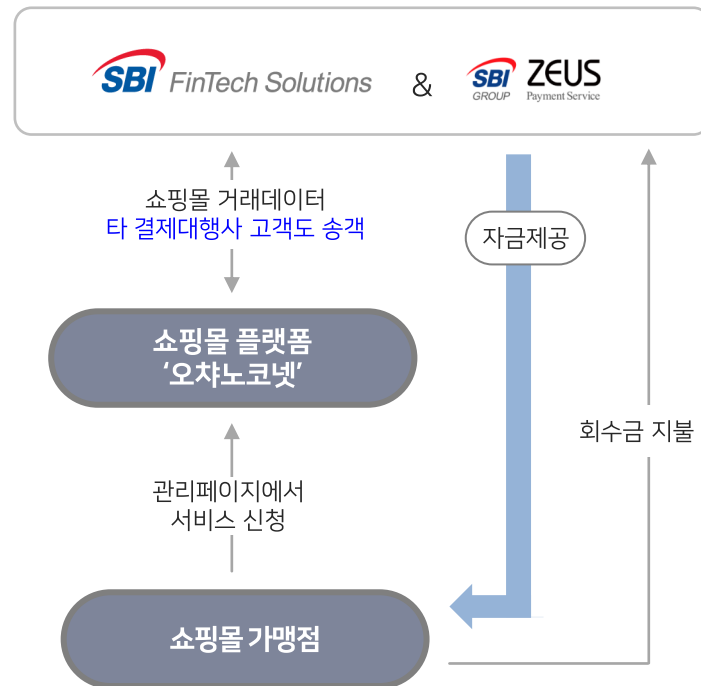
입금QUICK 서비스

「청구QUICK」에서 발행한 청구서를 바탕으로
청구대금을 조기 자금화 대응



EC렌딩 서비스

쇼핑몰 거래 데이터를 바탕으로
인터넷 쇼핑몰에 자금을 지원하는 렌딩 서비스

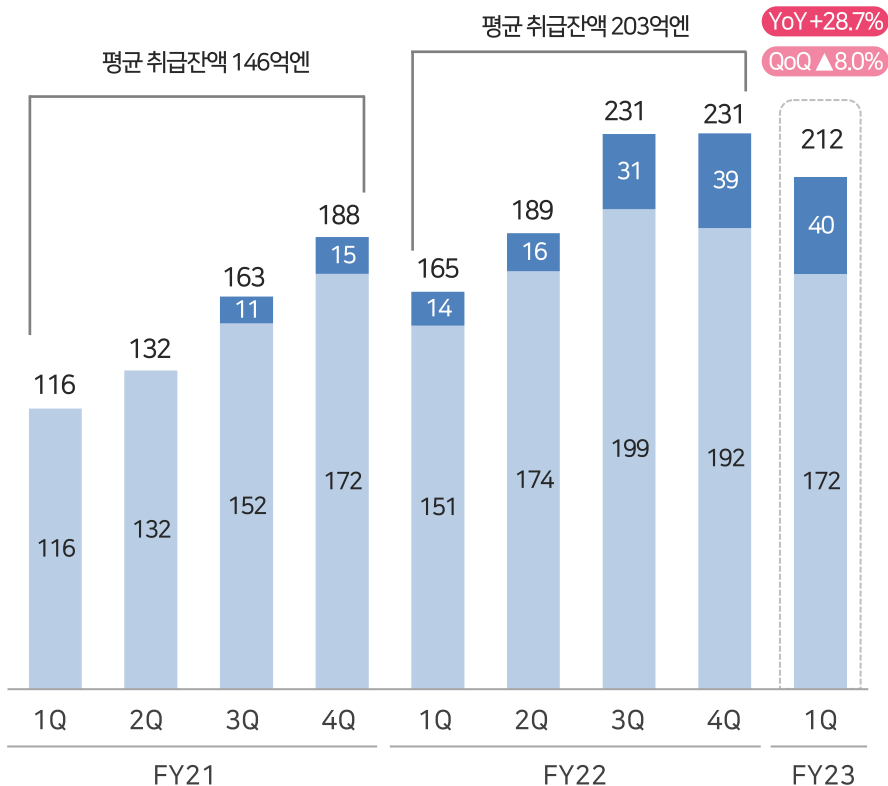


FY23 1Q 평균 취급잔액 222억엔 기록하며 안정적인 수익 창출이 가능한 구조가 구축되었습니다.

- 「자금조달력」+ 「FinTech 심사모델」+ 「안정적 채권 포트폴리오」로 비즈니스 모델 조기 정착
- FY23 1Q 취급잔액 중 진료보수채권 팩토링 비중은 73%로 YoY 25%p 증가하며 성장세 견인

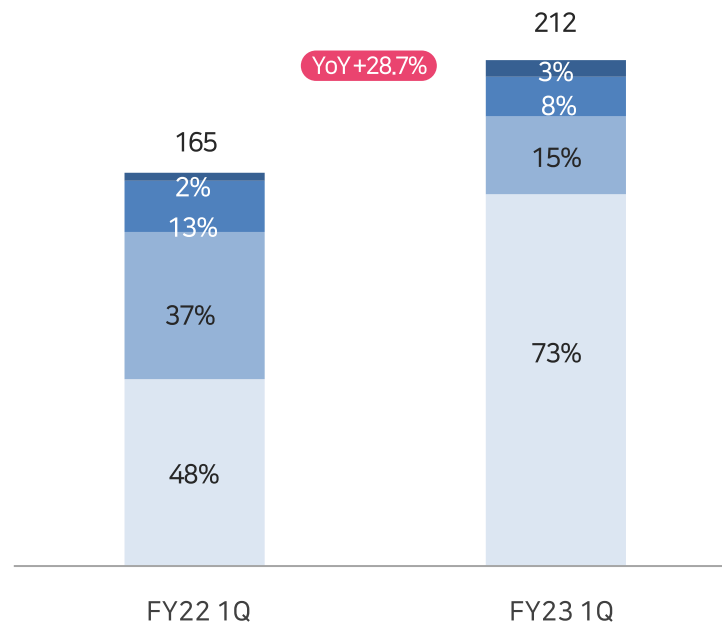
파이낸셜 솔루션 취급잔액 추이 (억엔)

- 채권잔액
- 채권유동화



파이낸셜 솔루션 취급잔액 구성비 (억엔)

- 진료보수채권
- 대리점보수채권
- 온라인쇼핑몰 관련 매출채권
- 기타



※ 파이낸셜 솔루션 취급잔액은 채권잔액, 채권유동화를 통합한 수치입니다.

Back-office SaaS Business

SBI Business Solutions



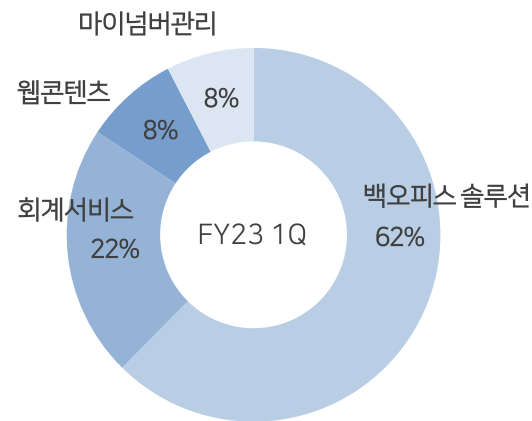
전자 청구서 관리 · 경비정산 · 워크플로우 · 근태관리 등 SME 대상
클라우드형 백오피스 지원 서비스 제공

백오피스 지원 서비스는 SME 업무 환경의 디지털 전환(DX)을 위한 최적의 백오피스 솔루션을 제공합니다.

비즈니스 구조



매출구성



구분	정의
백오피스 솔루션	기업용 백오피스 클라우드 서비스
기타 서비스	
회계서비스	경리아웃소싱 & 컨설팅
웹콘텐츠	비즈니스 템플릿 조성금·보조금 검색·상담 지원 서비스
마이넘버관리	온라인 본인 확인 서비스

SME의 다양한 백오피스 업무를 커버하는 SaaS 라인업을 구비하고 있습니다.

청구QUICK



전자청구서 발행 및 수령, 입금확인,
전표처리까지 가능한
클라우드 전자청구서 관리 시스템

경비BANK



경비신청 및 승인, 송금, 회계데이터 작성까지
원스톱 지원하여 회계 프로세스를 간소하는
클라우드 경비정산 시스템

승인TIME



언제 어디서든
품의 및 날인신청 · 승인할 수 있는
클라우드 워크플로우 시스템

근태RECO



출퇴근 기록 및 휴가 등
인사·근태 업무 관리가 가능한
클라우드 근태관리 시스템

SBI-BS Cloud



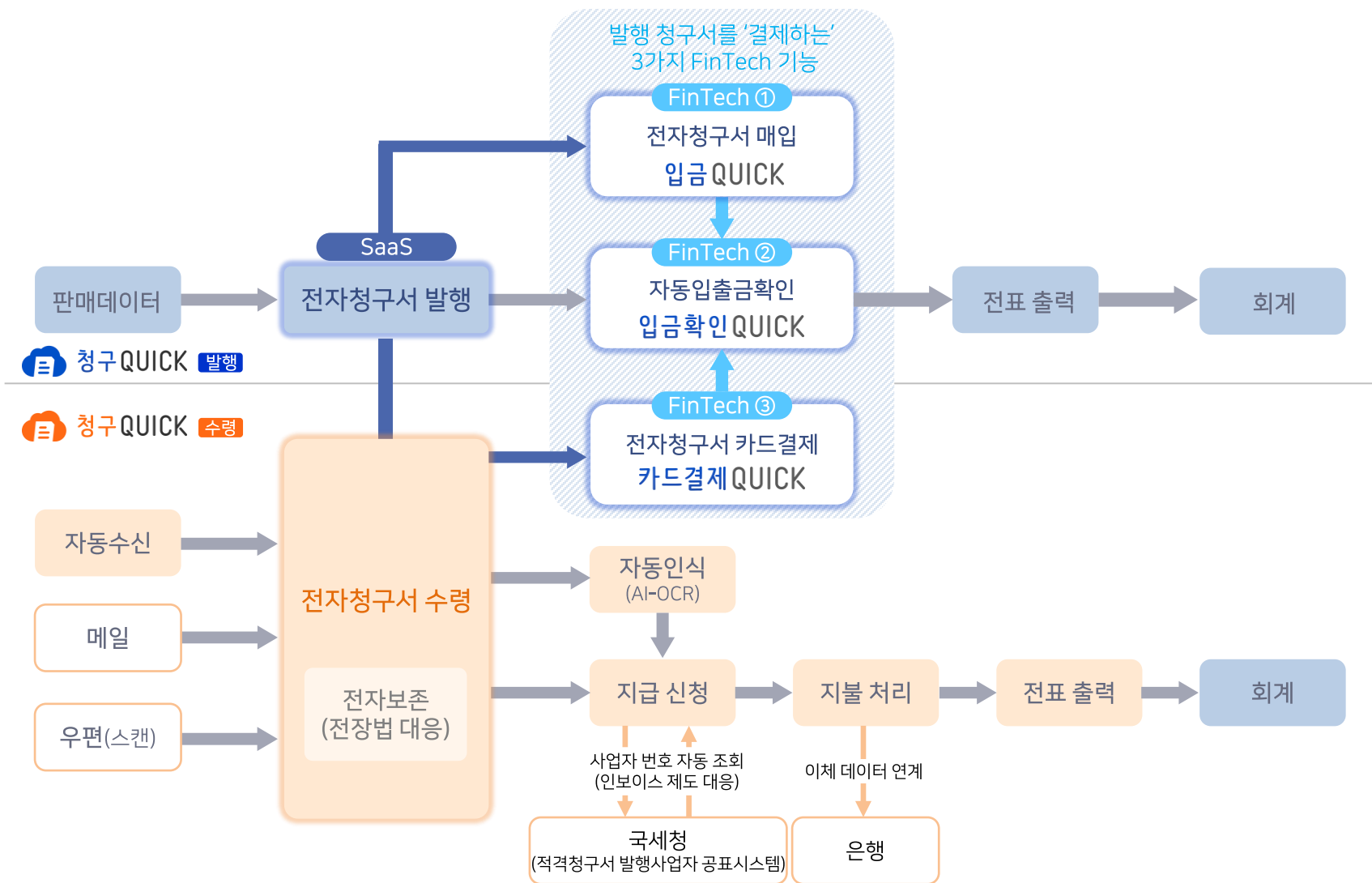
OBC Bugyo 시리즈 제품을
웹으로 사용할 수 있는
클라우드 서비스

Business Pay Control



법인카드를 1장 단위로
실시간 제어 및 관리할 수 있는
클라우드 서비스

「청구QUICK」은 전자청구서의 발행과 수령이 가능한 All in One 솔루션으로 「SaaS + FinTech」 모델을 구현했습니다.



주) 전자청구서 수령 기능은 2023.9.14. 부터 제공 예정

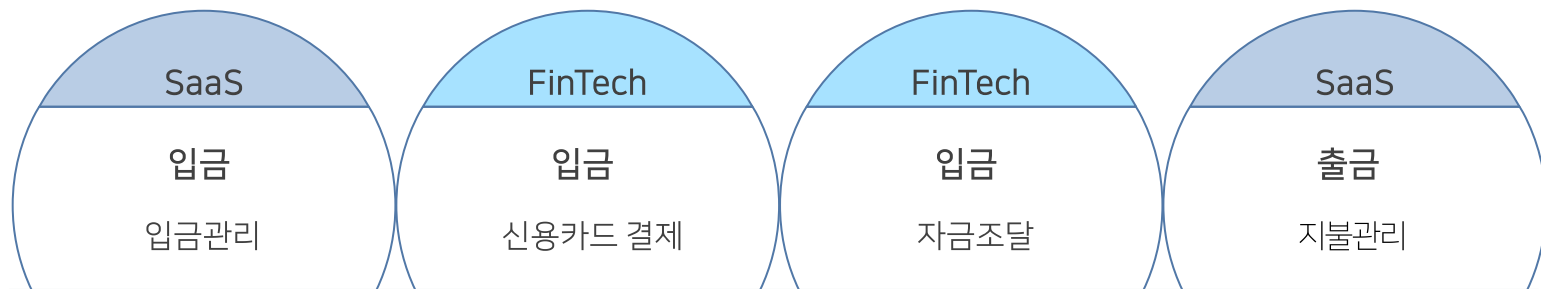
「청구QUICK」은 그룹 시너지를 통해 타사와 차별화되는 솔루션으로 업계 선두권으로 도약 중입니다.

- 전자청구서 발행은 물론 MoneyLook에 의한 자동입금확인, 청구서 카드결제, 청구서 매입에 의한 자금조달까지 커버해 독자적인 제품 포지션을 확립
- 전자청구서 매입 기능과 전자청구서 카드결제 기능은 그룹 자회사간 시너지를 활용한 서비스로 신규 고객 유입의 트리거 역할

청구 QUICK

SaaS & FinTech

- 전자청구서 발행만 제공하는 타사와 차별화하여 '수령'은 물론 '전자보존'까지 커버하는 All in One 솔루션
- SaaS만 제공하는 타사와 차별화된 「SaaS + FinTech」를 융합한 제품력 및 자금력으로 시장 점유율 확대



당사	MoneyLook BIZ	SBI GROUP ZEUS Payment Service	SBI FinTech Solutions	경비 BANK
SaaS & FinTech				
G사 FinTech 계열	×	◎	◎	×
M사 SaaS 계열	◎	×	○	◎
R사 SaaS 계열	◎	×	×	◎

‘입금QUICK’은 중소기업의 운전자금 수요를 해결하는 「청구QUICK」의 핵심 FinTech 서비스입니다.

- 일본의 전통적인 금융서비스 시장은 금액/비용/빈도/스피드 등의 이유로 중소기업 자금 수요에 대응하기 어려운 상태
- ‘입금QUICK’은 금융마켓의 갭을 해소하는 중소기업 단기 운전자금 수요 맞춤형 서비스

입금 QUICK 「청구QUICK」에서 발행한 청구서를 체크하여 조기 자금화 가능한 온라인 팩토링

대기업
5,000만~1억엔 이상
전통적인 금융서비스

중소기업
평균 규모의
중소기업의
운전자금 수요

소규모 기업
~1,000만엔
비즈론 등

청구
입금
회계데이터
청구서매입

⚙️
🔔
?
🔴

청구서 매입

전부

매입 심사 대기 1

매입 심사중 1

매입 불가 1

입금 대기

입금 완료

회수 개시 2

지급 완료

취소

거래처 심사

전부

심사기간 : 최단 2일 수수료 : 0.5%~9.0%

신규매입신청

신규 신청할 청구서를 선택해주세요

상태 : 전체

전체 1200건 신청가능액 100,000,000 엔

<input type="checkbox"/>	거래처명	거래처관리No.	청구서번호	건명	청구액	청구일	지급기한
<input checked="" type="checkbox"/>	주식회사 ○○○○	1 202301010			500,000엔	2023/01/05	2023/02/28
<input checked="" type="checkbox"/>	주식회사 △△△△	2 202301011			500,000엔	2023/01/10	2023/02/28
<input type="checkbox"/>	주식회사 □□□□	3 202301012			500,000엔	2023/01/10	2023/02/28

청구액 합계 1,000,000,000 엔

잔액 900,000,000 엔

매입액 (예상)

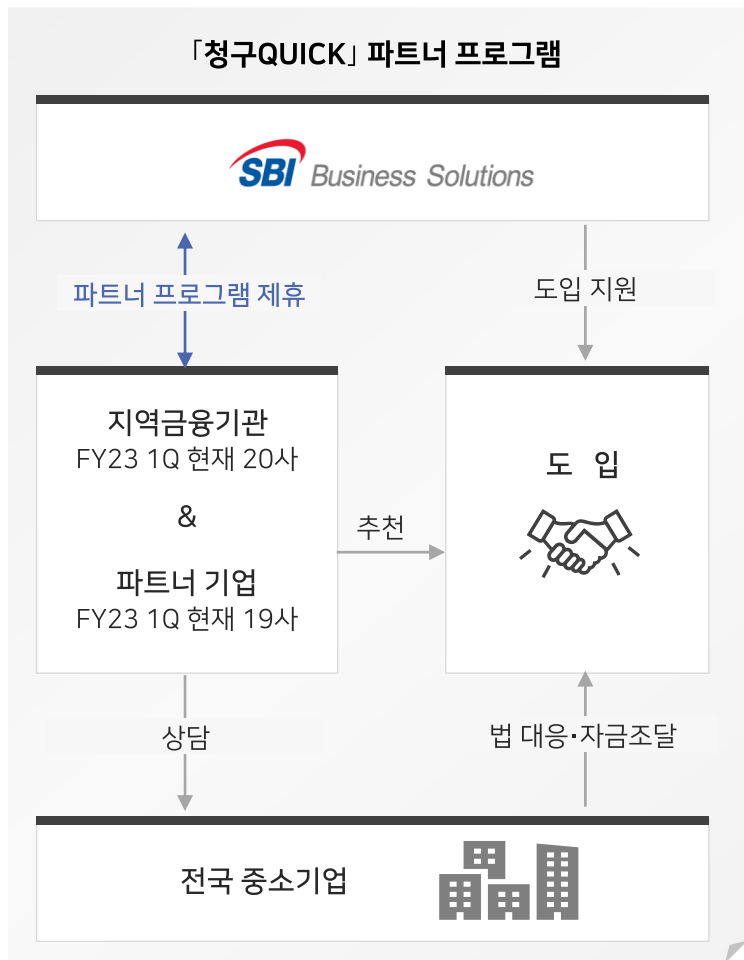
1,000,000,000 엔

다음

25

판매채널은 지역금융기관 및 세무 컨설팅사 등의 파트너 프로그램을 활용하여 일본 전역의 고객을 커버합니다.

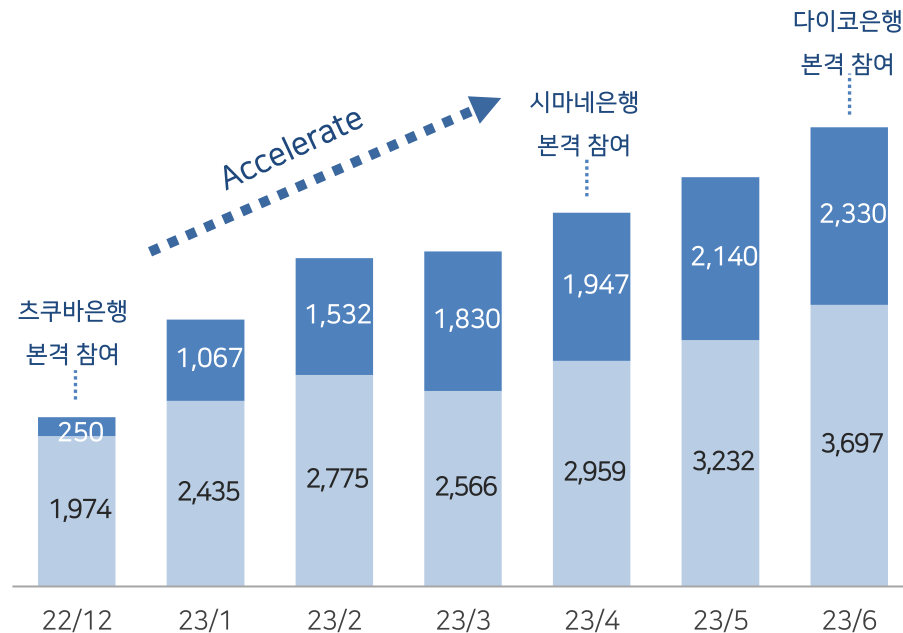
- SBI그룹 지방창생 사업의 지역금융기관과 제휴하여 그룹 시너지 극대화
- 시행법 대책이나 자금조달 수요가 있는 지역사업자를 대상으로 일본 전국 중소기업에 핀테크 모델로 새로운 '자금관리 플랫폼' 제공



파트너 프로그램 본격 가동에 따른 「청구QUICK」 신청사수 추이

- 직접 판매
- 파트너 프로그램 경유 판매

파트너 프로그램을 통한 신청사수의 지속적인 증가로 M/S를 확보하는 중
향후 시미즈은행, 다이코은행 및 파트너십 세무법인 등의 세미나 개최를 통해 영업 가속화

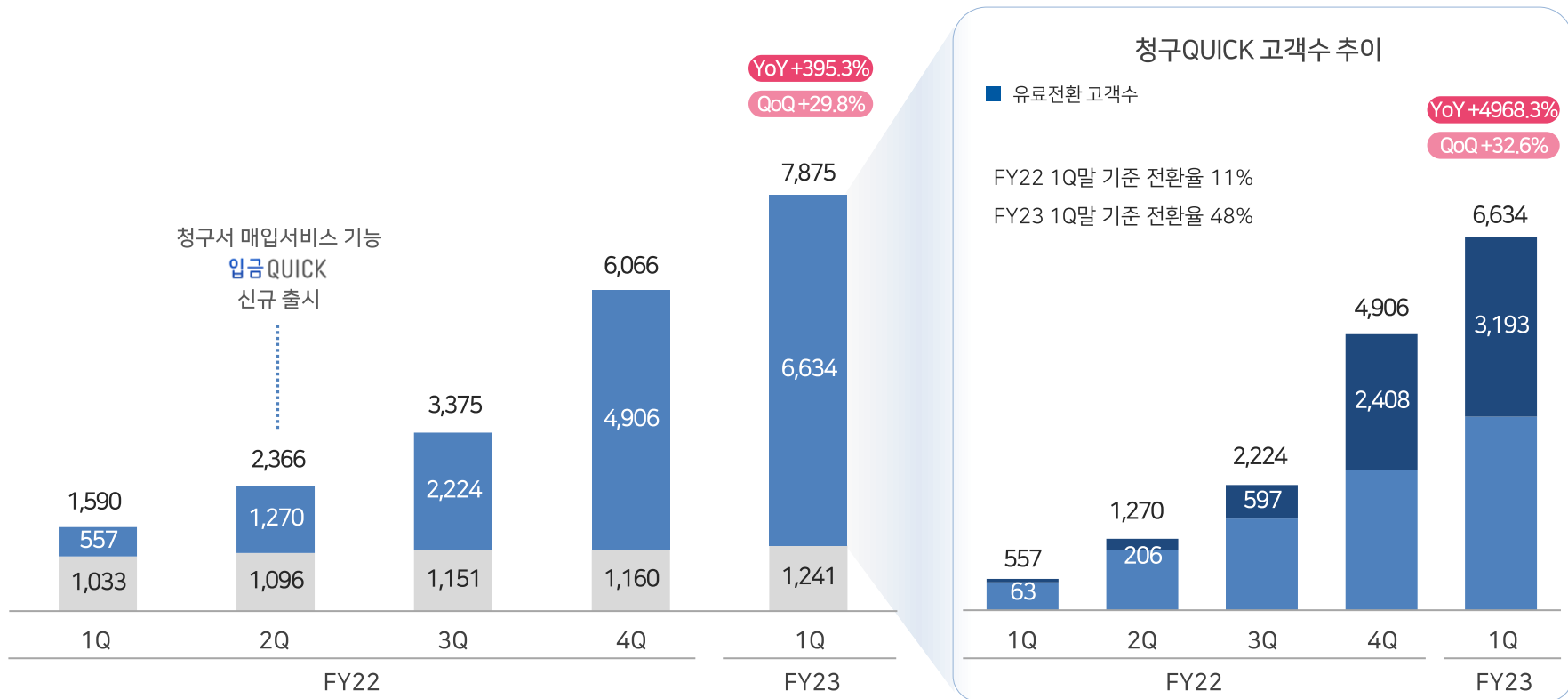


「청구QUICK」 신규 런칭 이래 백오피스 솔루션 신규고객수의 급증세가 유지되고 있습니다.

- 2022년 3월말 「청구QUICK」 런칭 이후 FY23 1Q 기준 백오피스 솔루션 고객사수 7,875사, 그 중 「청구QUICK」 고객사수 6,634사
- 제휴 지역금융기관 통한 대규모 고객 유치로 FY23 1Q 기준 「청구QUICK」 유료전환 고객사수는 3,193사 달성
- FY23 1Q 기준 「청구QUICK」 신규고객 획득수 전자청구서 솔루션 업계 내 선두권으로 도약

백오피스 솔루션 누적 법인고객수 (사)

■ 청구QUICK ■ 기타 백오피스 솔루션

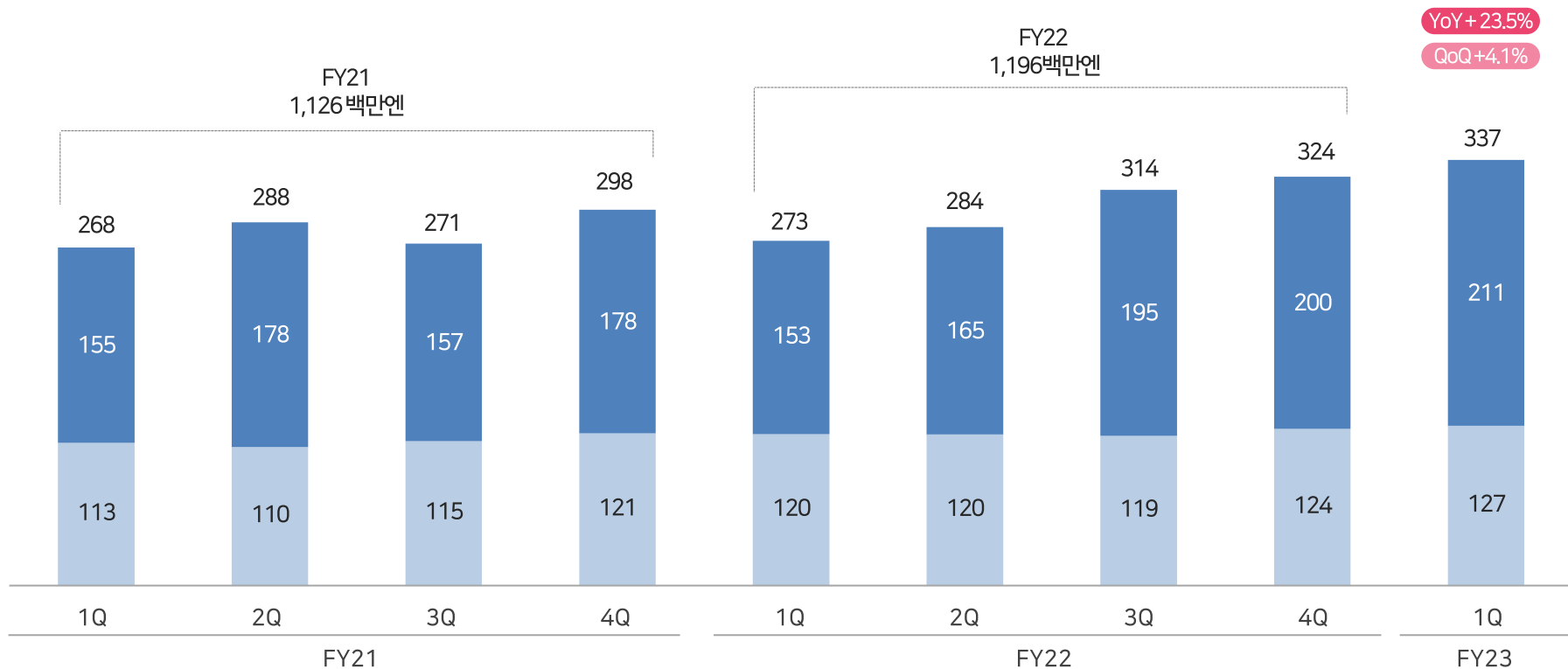


백오피스 솔루션 관련 매출 비중이 높은 안정적인 사업 포트폴리오를 구성하고 있습니다.

- FY23 1Q 기준 백오피스 솔루션 매출이 전체 매출액의 62% 점유하며 점진적으로 성장 지속
- 전년도 2Q부터 「청구QUICK」 관련 매출이 신규 발생, 타 서비스 수수료 조정에 따른 효과 상쇄하며 향후 지속적인 실적 견인을 위한 기반 마련

매출액 추이 (백만원)

■ 백오피스 솔루션 ■ 기타



International Remittance Business

SBI Cosmoney



다양한 해외 현지 네트워크를 통해 한국 내 국제송금 서비스 제공



국제송금 서비스는 다양한 결제 네트워크와 FinTech를 통해 기존은행의 SWIFT 송금을 대체합니다.

SWIFT송금



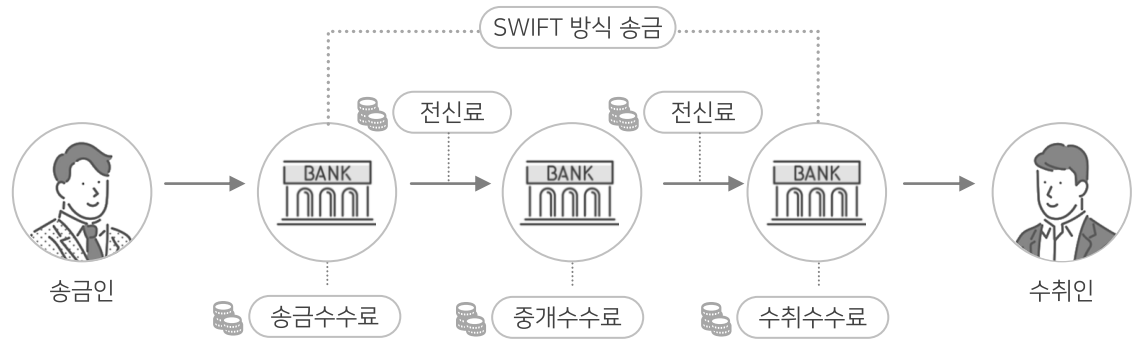
비싼 수수료
각 은행마다 수수료 발생



느린 송금 시간
착금까지 2~4일 소요



복잡한 절차
번거로운 서류절차



SBI코스머니



저렴한 수수료
은행 대비 최대 90% 저렴한 수수료



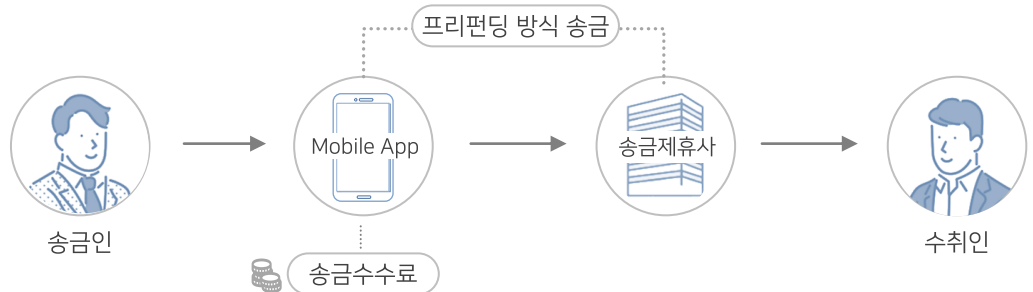
빠른 송금 시간
최소 1분 최대 1일 이내 송금 도착



간편한 송금
서류 제출 없이 원하는 시간에 송금



FinTech 기술로 빠르고·저렴하고·간편한 국제송금 제공



※ 프리펀딩 : 외국 제휴기관에 일정 금액의 목돈을 송금해 놓고, 고객의 요청이 있을 때마다 현지에서 보내 놓은 돈을 필요한 만큼 수취인에게 전달하는 방식

2018년 3월 사업개시 이래 총 12개국에 FinTech를 활용한 국제송금 서비스를 제공하고 있습니다.

- '23년 신외환법 개정시 현행 송금 한도 규제(연간 USD 50,000) 해소 기대
- '23년내 신규 파트너사 및 송금국가 확대 추진

서비스 개요

365일, 24시간
12개국 국제송금

송금 한도 건당 USD 5,000 연간누계 USD 50,000

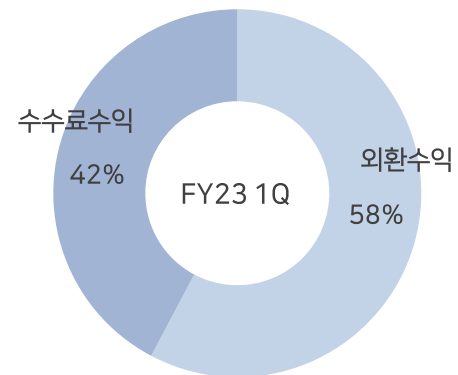
2023년 6월 기준
앱 누적 다운로드 수 52만건



SBI Remit INSTAREM Ria ...

기타 다수의 글로벌 송금 파트너

매출구성



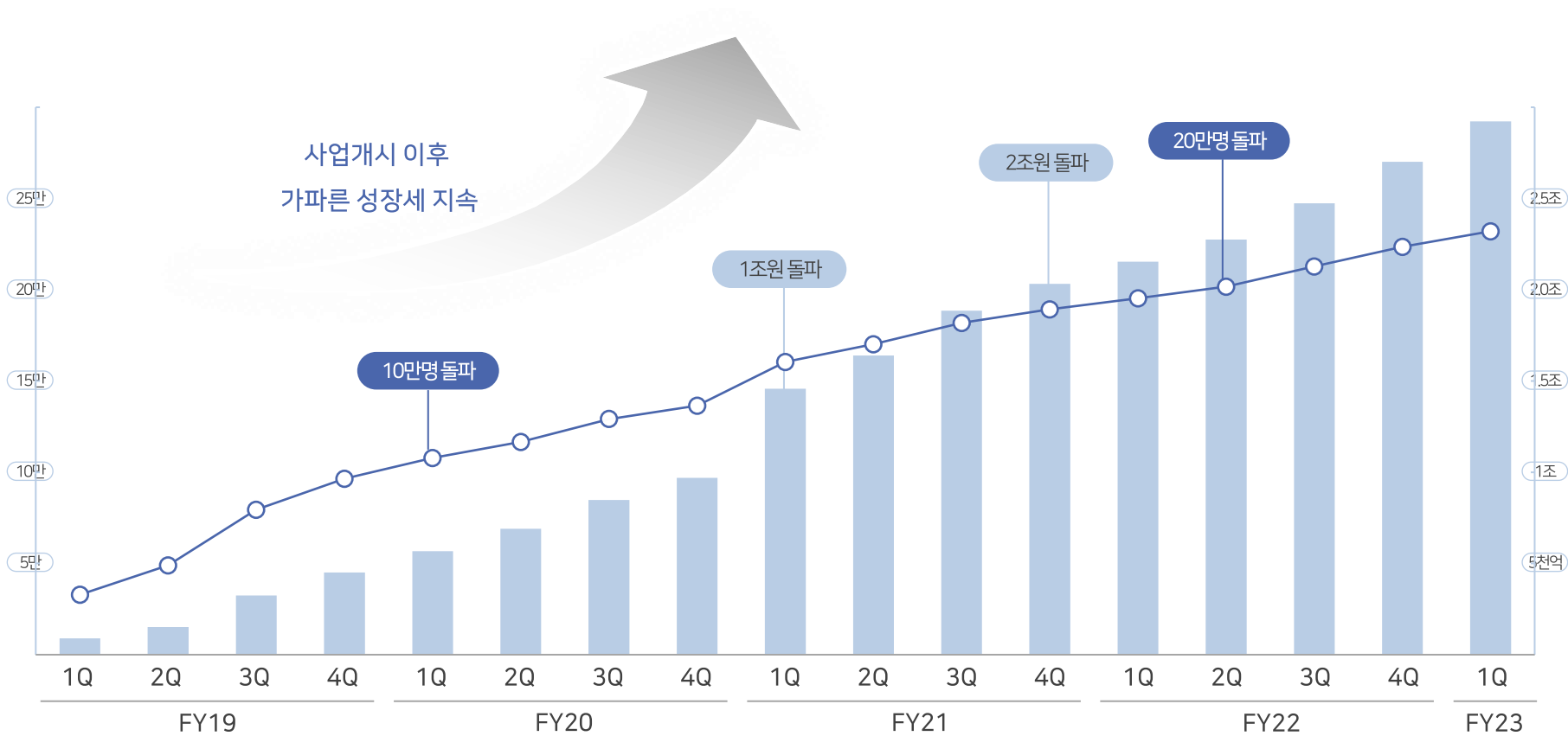
구분	정의
수수료수익	송금국가 및 송금금액 구간별로 설정한 수수료
외환수익	원화로 입금된 송금자금을 송금지 현지 통화로 환전할 때 발생하는 수익

자본력과 기술력을 배경으로 누적송금금액 3조원이 가시화된 국제송금 FinTech업체 중 Top-tier입니다.

- 코로나19 영향 완화로 인해 체류외국인수 증가가 예상되는 가운데 국제송금시장 회복세 전망
- '23년 7월중 누적송금금액 3조원 돌파

SBI Cosmology 송금금액 및 회원수 추이

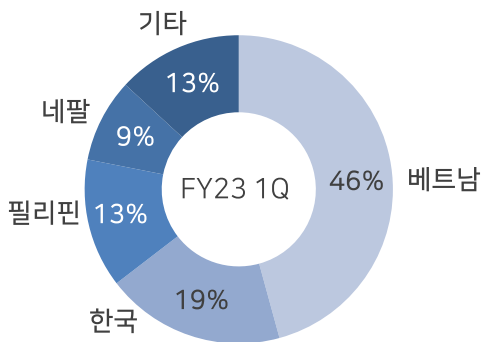
■ 누적송금금액 ○ 누적회원수



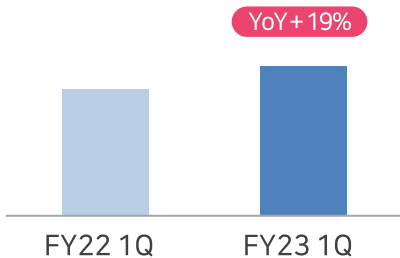
비우호적 영업환경 개선되며 국제송금 업황은 빠르게 호전되고 있습니다.

- FY23 1Q 베트남 국제송금 수요 증가로 송금금액 및 송금건수 각각 YoY 82%, 37% 증가
- 타사 대비 수수료 경쟁력 및 송금 편의성 확보로 인해 신규회원 증가세 시현, '23년 외국인 출입국 규제완화로 국제송금 영업환경 본격적인 회복 기대

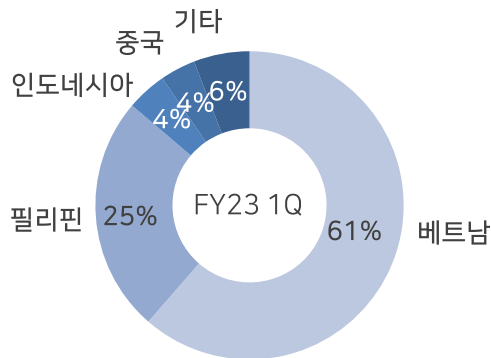
누적회원수



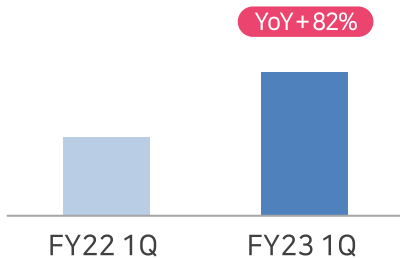
장기 성장동력인
신규 회원수 증가세 회복



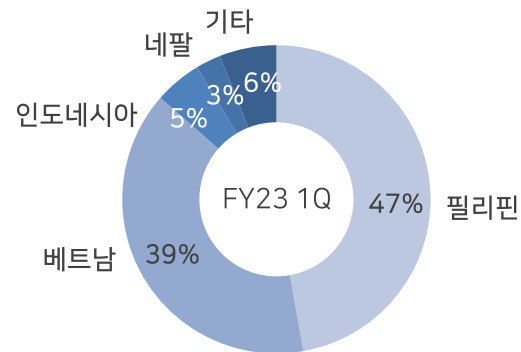
송금금액



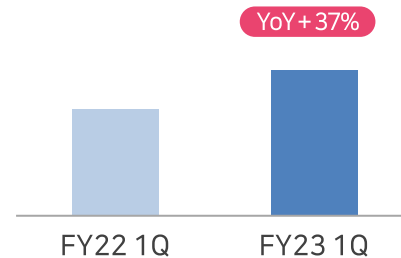
베트남 송금액 YoY +191% 증가하며
전체 송금액 증가 견인



송금건수



베트남 송금건수 YoY +82% 증가하며
전체 송금건수 증가 견인

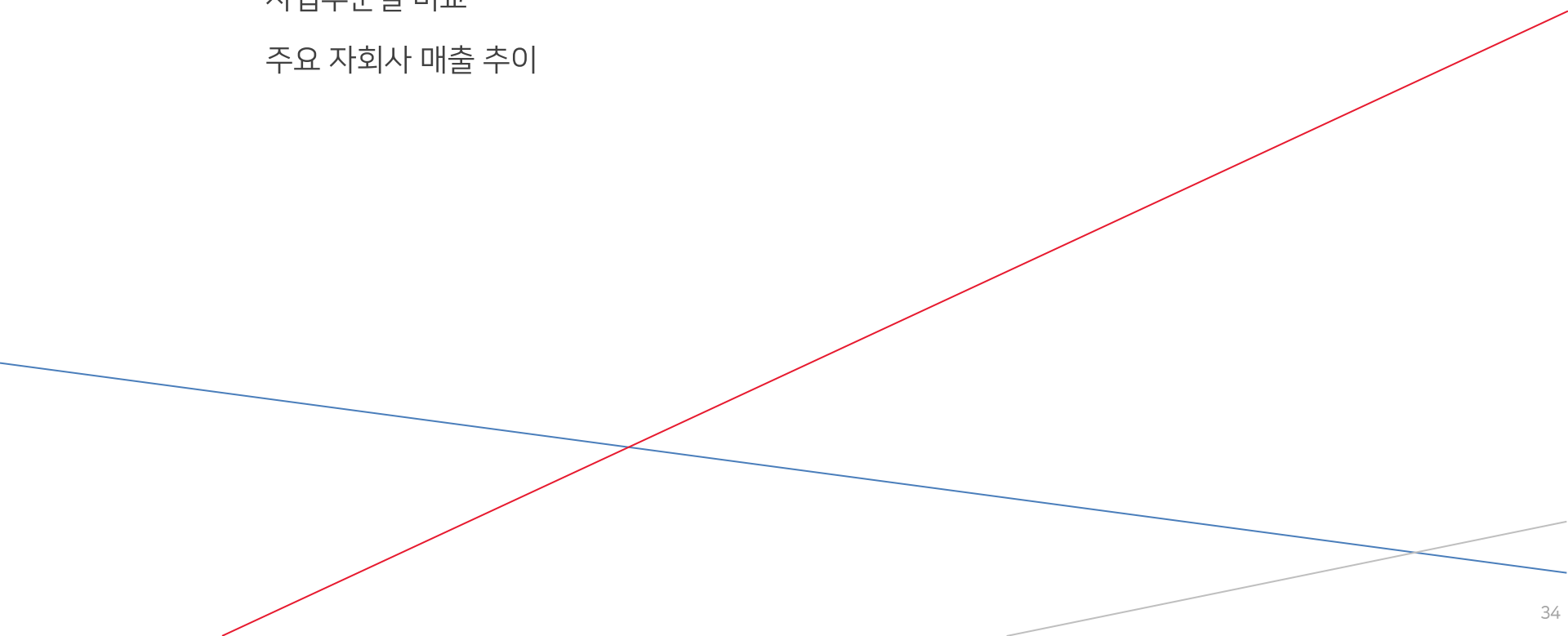


FY2023 1Q Overview

Financial Highlight

사업부문별 비교

주요 자회사 매출 추이



Financial Highlight

단위: 백만엔

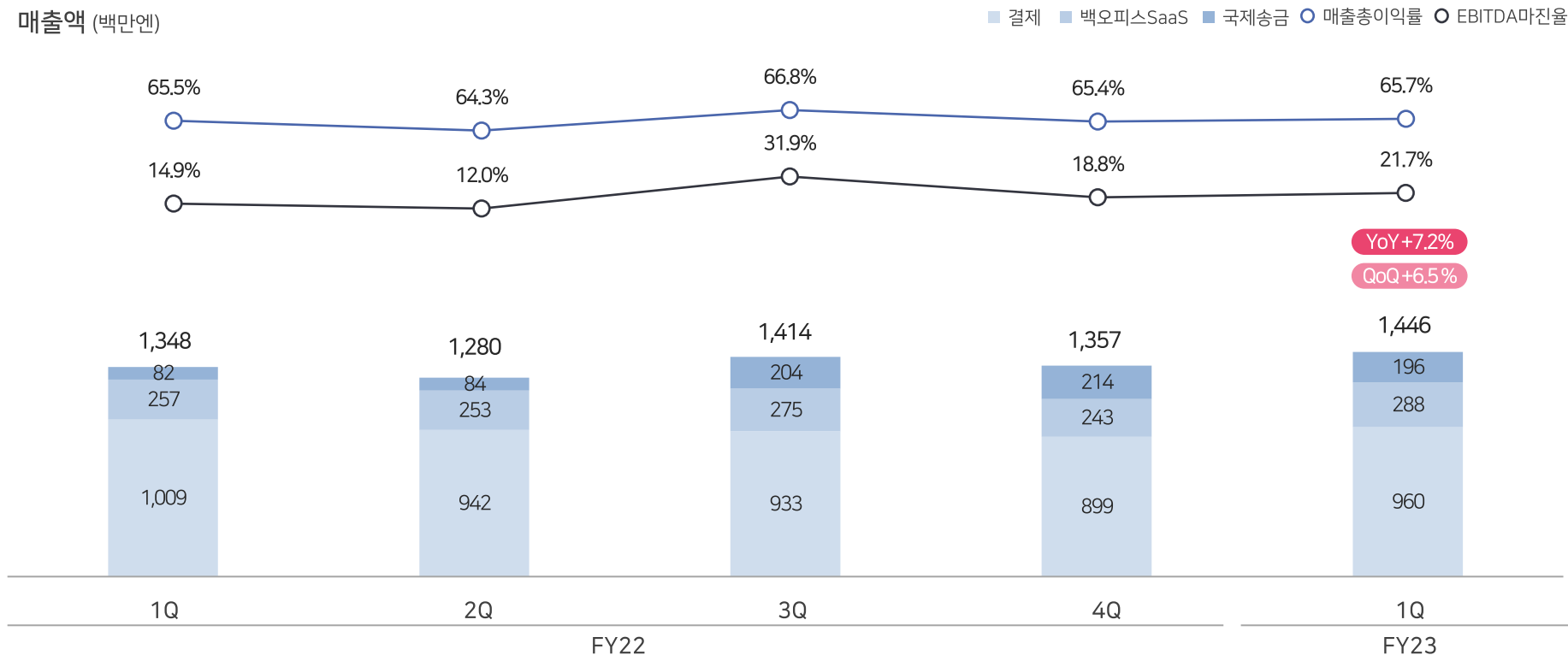
구분	FY23 1Q	FY22 1Q	YoY
매출액	1,446	1,348	+7.2%
매출총이익	950	883	+7.6%
영업이익	146	58	+151.1%
EBITDA	313	202	+55.5%
법인세차감전순이익	125	80	+55.9%
당기순이익	92	57	+61.5%
지배주주 귀속 순이익	90	57	+56.8%

Financial Highlight

백오피스SaaS 사업 및 국제송금 사업의 지속적인 실적 개선에 따라 FY23 1Q 연결매출액은 1,446백만엔을 기록하며 YoY +7.2%, QoQ +6.5%로 외형성장이 가능한 체제를 구축해 가고 있습니다.

- 결제서비스 사업 : 결제가맹점 포트폴리오 조정 및 파이낸셜 솔루션 취급잔액 소폭 감소에 따라 1Q 매출액 960백만엔 기록(YoY ▲4.9%)
- 백오피스SaaS 사업 : 전자청구서 솔루션「청구QUICK」등 SaaS 솔루션 고객 증가 효과로 1Q 매출액 288백만엔 기록(YoY +12.3%)
- 국제송금 사업 : 외국인 근로자 입국 증가 추이와 원화 강세 효과 등에 따라 1Q 매출액 196백만엔 기록(YoY +139.9%)

매출액 (백만엔)



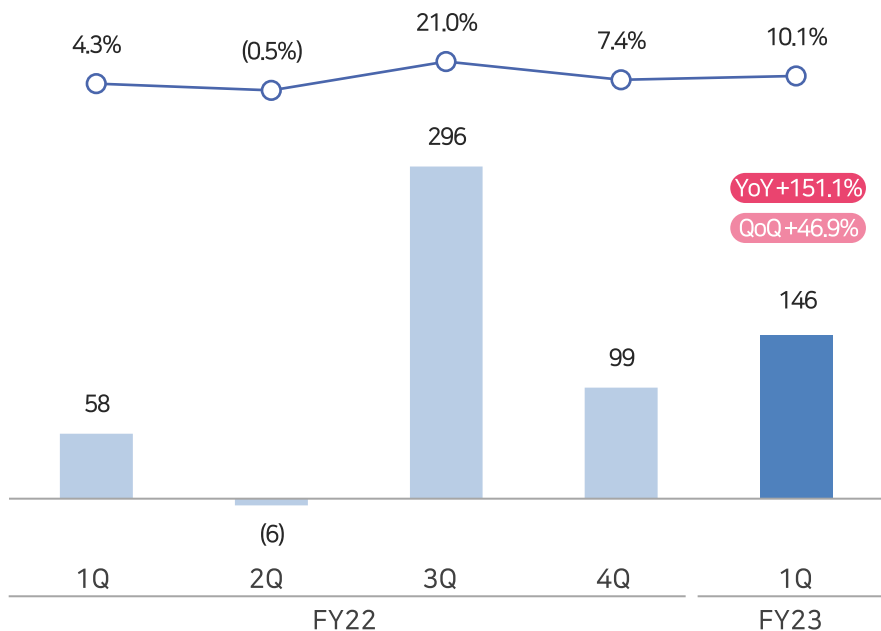
Financial Highlight

FY23 1Q 연결영업이익은 YoY 151.1% 증가한 146백만엔을 기록, 백오피스SaaS 사업과 국제송금 사업이 FY22 3Q 흑자전환후 이익 성장을 견인하고 있습니다.

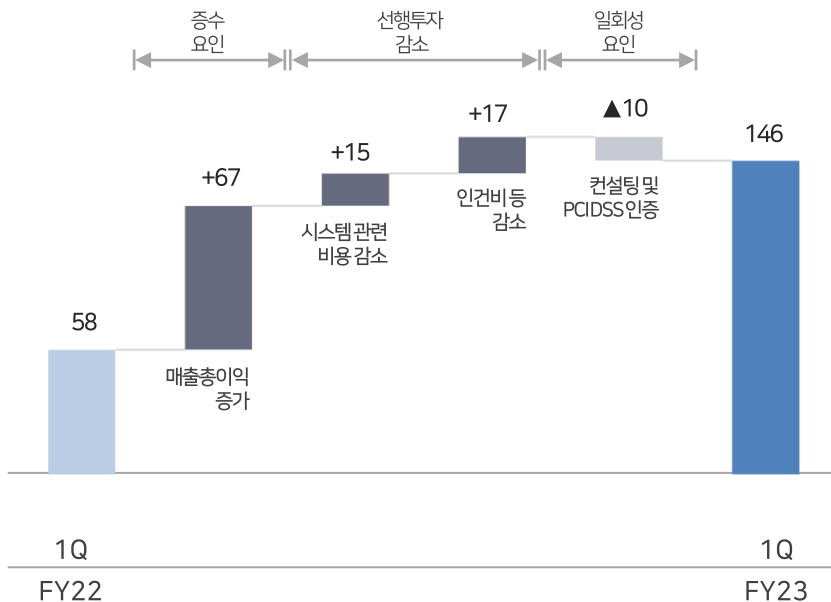
- 백오피스SaaS 사업은 FY22 선행투자로 인한 판관비 증가세가 일단락되며 백오피스 솔루션의 고객 증가 효과로 1Q 영업이익 26백만엔으로 3분기 연속 흑자 기록
- 국제송금 사업은 글로벌 파트너사와의 단가 협상으로 인한 이익률 증가 트렌드(영업이익률 32%) 효과로 1Q 영업이익 62백만엔 기록하며 안정적인 수익구조 시현
- FY23 1Q 판관비는 시스템 투자 및 인건비 등 선행투자 관련 비용 감소로 YoY ▲1.1% 기록

영업이익 (백만엔)

○ 영업이익률



영업이익 (백만엔) - YoY 증감요인

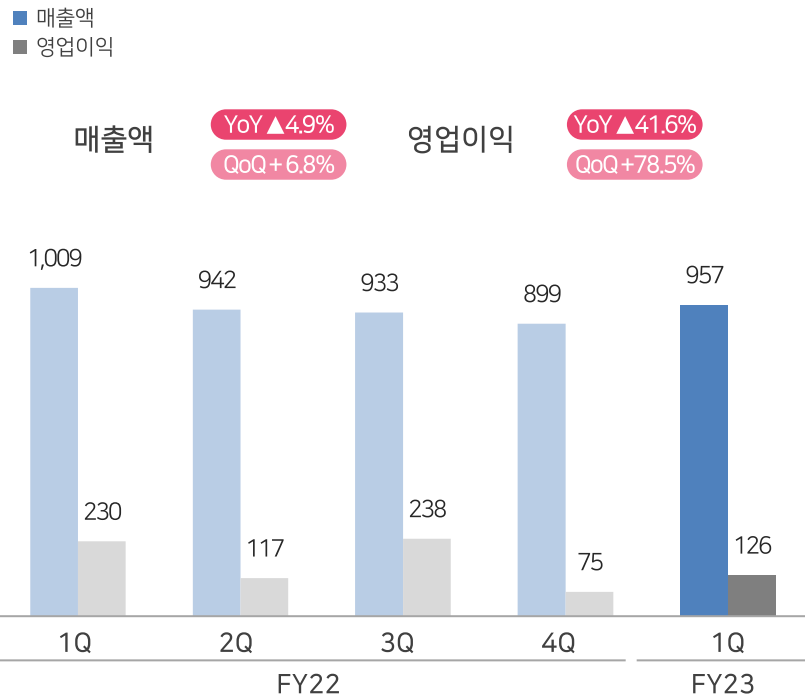


사업부문별 비교

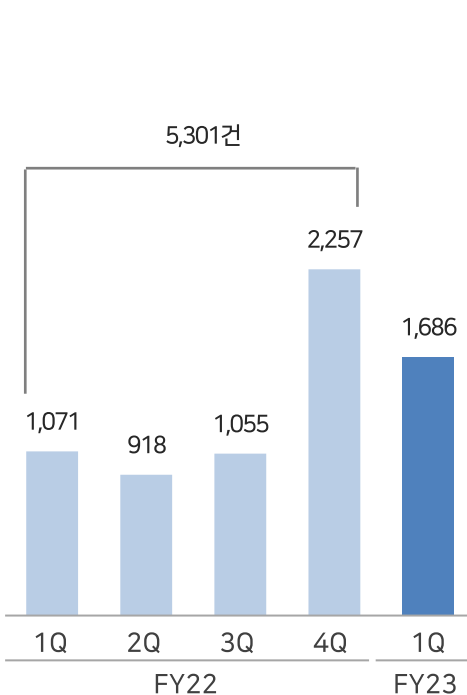
FY23 1Q 결제서비스 사업은 결제가맹점의 포트폴리오 및 타겟을 우량 SME로 조정하는 과도기이나 파이낸셜 솔루션 서비스의 매출채권 팩토링 서비스가 안정적으로 성장하고 있습니다.

- 결제대행 서비스 : 1Q 결제취급액 증가세와 더불어 매출액 회복세 시현. 적극적인 신규서비스 출시 효과가 나타나며 결제 신규가맹점은 월 500사 이상 획득 추세
- 파이낸셜 솔루션 서비스 : FY23 1Q 평균 취급잔액은 YoY +24.0% 증가한 222억엔 기록하여 매출채권 팩토링 사업을 중심으로 수익구조 견인

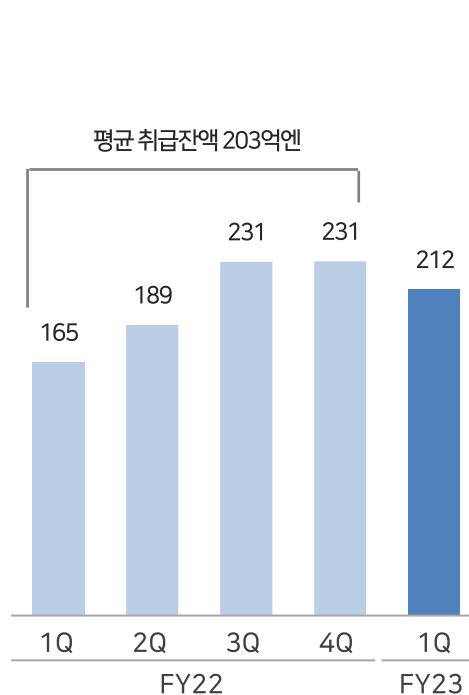
결제서비스 사업부문 실적 (백만엔)



결제가맹점 신규사이트 획득수 (건)



파이낸셜 솔루션 취급잔액 추이 (억엔)



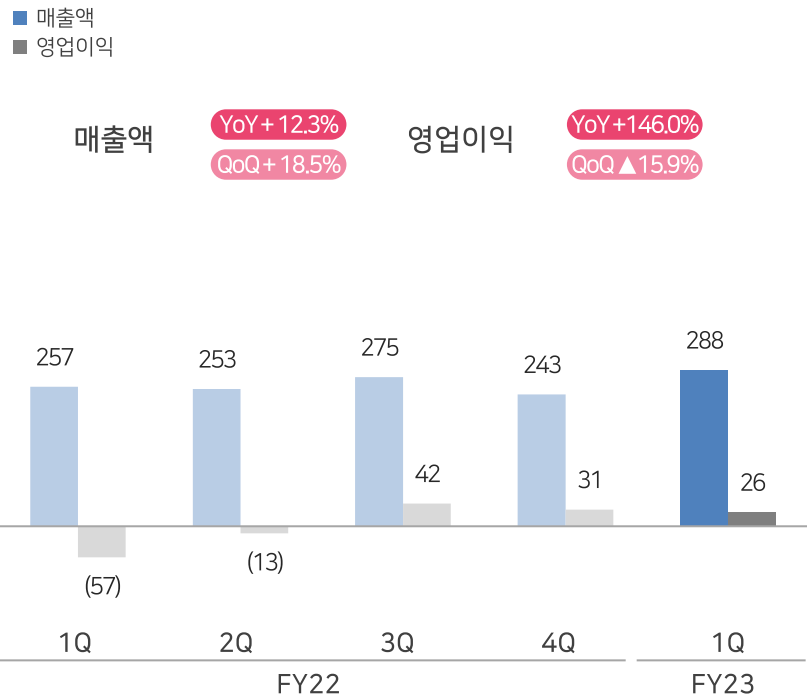
※ 각 자회사별 매출액에는 연결 대상 법인의 부문간 내부거래가 일부 포함되어 있습니다.

사업부문별 비교

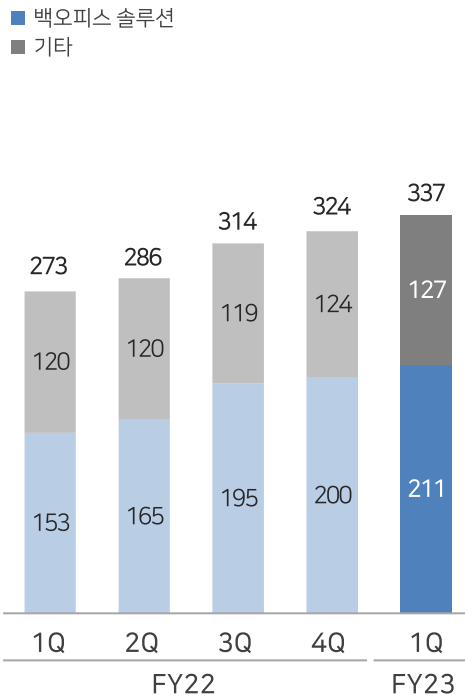
FY23 1Q 백오피스SaaS 사업은 업무환경 디지털 대전환에 따른 우호적인 시장환경 하에 'B2B SaaS+FinTech 솔루션'으로 고객 확보에 주력하고 있습니다.

- 백오피스SaaS 사업 부문 매출액과 영업이익은 각각 YoY 12.3%, 146.0% 증가하며 전년도 손익분기점 돌파 후 지속성장 가능 모델 정착
- 전자청구서 솔루션 「청구QUICK」을 필두로 업계 최고수준의 법인고객 획득 페이스를 시현(누적 고객사수 7,875사)
- 「청구QUICK」 플랫폼 내 온라인 팩토링, B2B 카드결제 등으로 시스템 이용료 외 SaaS+FinTech 부가이익 창출 기대

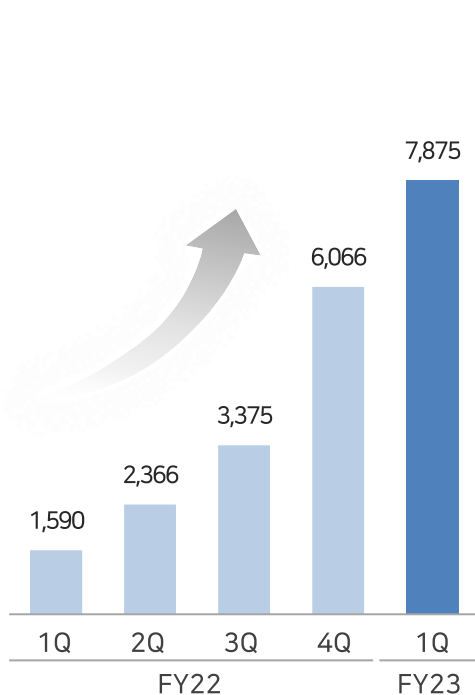
백오피스SaaS 사업부문 실적 (백만엔)



서비스별 매출액 (백만엔)



누적 법인고객수 (사)



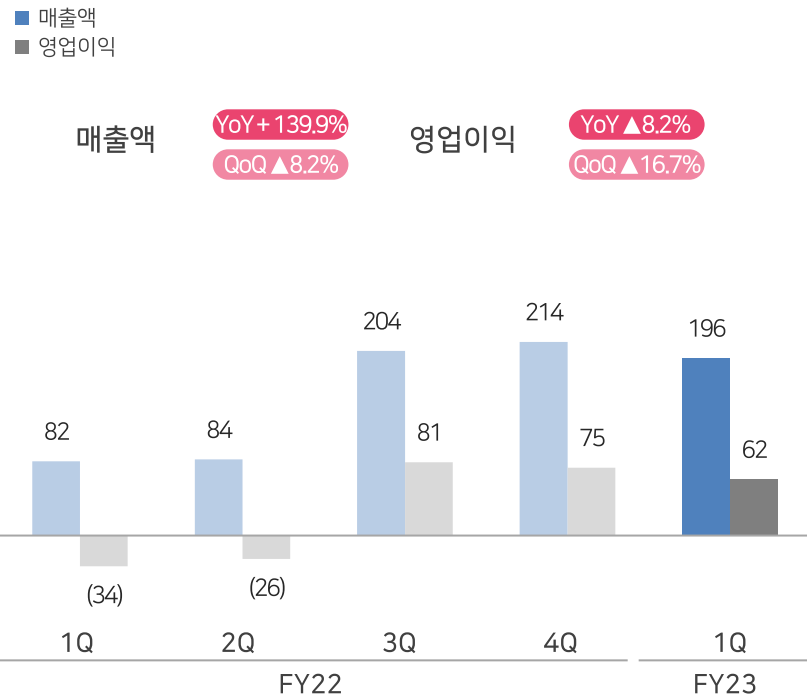
※ 각 자회사별 매출액에는 연결 대상 법인의 부문간 내부거래가 일부 포함되어 있습니다.

사업부문별 비교

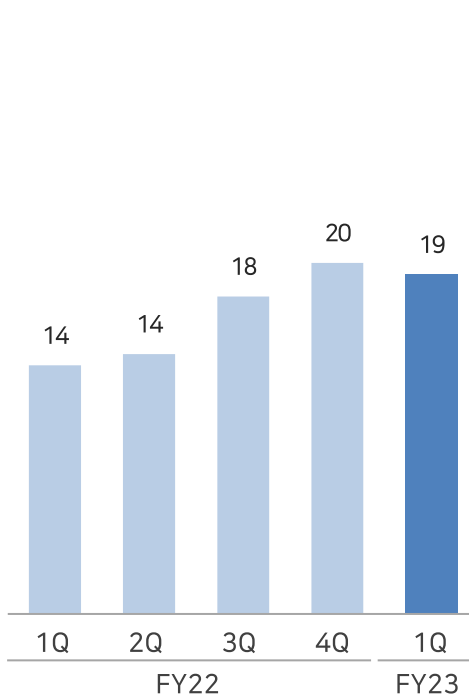
FY23 1Q 국제송금 사업은 비우호적인 영업환경이 정상화되는 과도기를 거치며 흑자기조를 확고히 하였습니다.

- FY23 1Q 국제송금 사업은 스프레드 확대에 따른 외환수익 증가로 매출액 196백만엔(YoY +139.9%) 기록
- '23년 외국인 근로자의 취업직종 확대, 10년 이상 체류 허가 등 고용허가제 개편 및 신외환법 개정 예정으로 시장환경 정비
- '23년 파트너사 신규 개척 및 고객 편의성 높은 프로젝트 개발로 계속성장 기반 구축

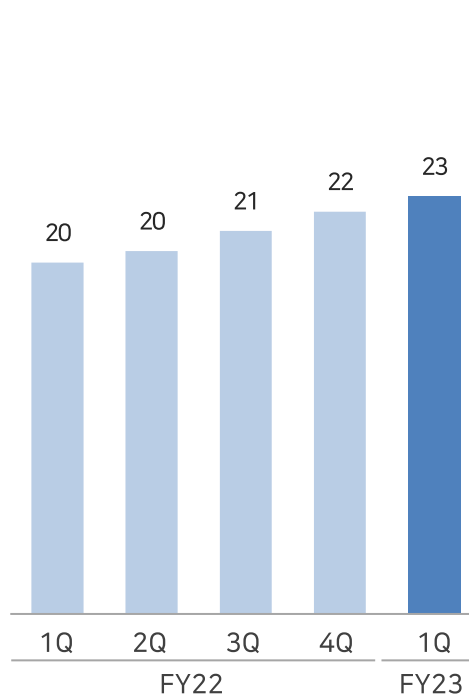
국제송금 사업부문 실적 (백만엔)



국제송금건수 (만건)



누적 회원수 (만명)



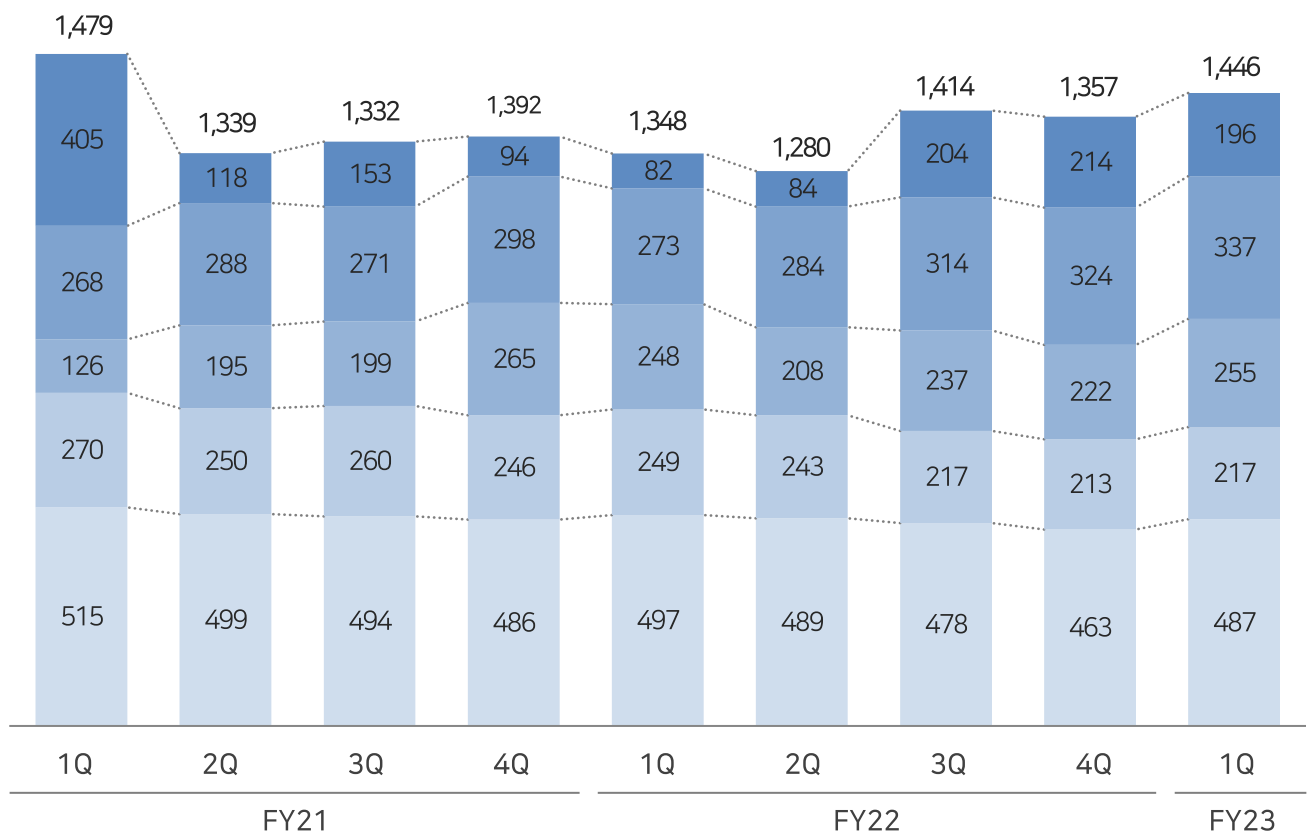
※ 각 자회사별 매출액에는 연결 대상 법인의 부문간 내부거래가 일부 포함되어 있습니다.

주요 자회사 매출 추이

주요 자회사 매출액 (백만엔)

■ ZEUS
 ■ AXES Payment
 ■ SBI FinTech Solutions(Financial Solution)
 ■ SBI Business Solutions
 ■ SBI Cosmoney

Payment Service Business
 Back-office SaaS Business
 International Remittance Business



	YoY	QoQ
SBI Cosmoney	+139.9%	▲8.2%
SBI Business Solutions	+23.5%	+4.1%
SBI FinTech Solutions (Financial solution)	+2.7%	+14.6%
AXES PAYMENT	▲13.1%	+2.0%
SBI ZEUS GROUP Payment Service	▲1.9%	+5.2%

※ 각 자회사별 매출액에는 연결 대상 법인의 부문간 내부거래가 일부 포함되어 있습니다.
 ※ 연결매출액은 FY2021 4Q 종속회사 매각으로 IFRS 5호(매각예정비유동자산과 중단영업)를 적용하여 FY2021 4Q 이전의 과거 수치를 소급 적용하였습니다

Appendix

주주환원방침

요약 연결손익계산서

요약 연결재무상태표

지배구조

회사 개요 및 연혁

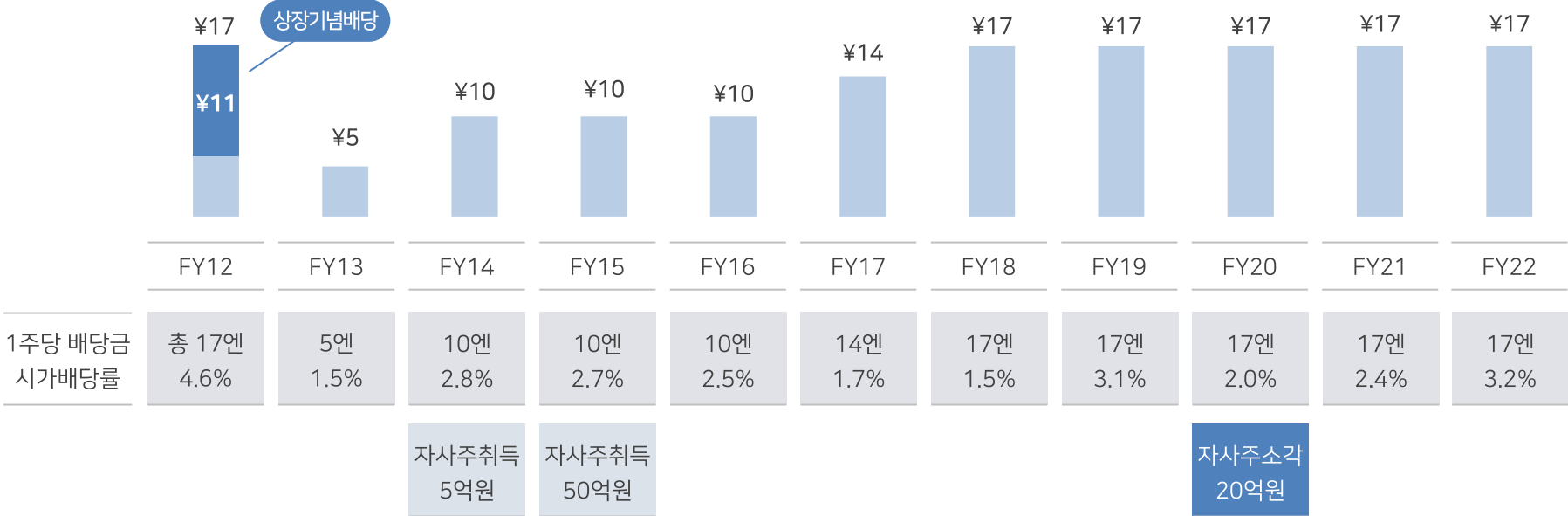
SBI그룹

주주환원방침

상장 이래 SBI FinTech Solutions는 매년 적극적인 주주환원책을 실시하고 있습니다.

배당방침

당사는 주주 여러분에 대한 계속적이고 안정적인 이익 환원을 경영의 기본으로 인식하고 있습니다. 앞으로도 기본 방침을 유지하며 실적과 경영환경 등을 종합적으로 감안하여 배당 등을 실시하며, 연결 당기순이익 20%를 배당성향 기준으로 하고 있습니다.



※ 시가배당률 = 배당 관련 주주명부 폐쇄일 2매매거래일 전부터 과거 일주일간 코스닥시장에서 형성된 증가의 산술평균 가격을 1주당 배당금의 백분율로 산정

요약 연결손익계산서

*적용 환율 정보

단위: 원/1엔

구분	FY23 1Q	FY22	FY21
손익계산서(평균)	9.5875	9.6628	10.3777

● 엔화기준

단위: 백만엔

과목	FY23 1Q	FY22	FY21
매출액	1,446	5,401	5,543
매출원가	495	1,862	1,970
매출총이익	950	3,538	3,573
판매비와 관리비	790	3,080	3,130
기타차익 및 차손	(13)	(9)	(65)
영업이익	146	448	377
금융수익	4	19	6
금융비용	41	134	95
외환차손익	7	17	10
지분법투자손익	8	95	(64)
법인세비용차감전순이익	125	445	234
법인세비용	32	83	457
계속사업이익	92	361	(223)
중단사업이익	0	0	(311)
당기순이익	92	361	(534)
지배기업의 소유주	90	359	(537)
비지배지분	1	2	3

※ IFRS기준

● 원화기준

단위: 백만원

과목	FY23 1Q	FY22	FY21
매출액	13,863	52,195	57,529
매출원가	4,750	18,000	20,444
매출총이익	9,113	34,195	37,085
판매비와 관리비	7,574	29,766	32,490
기타차익 및 차손	(132)	(96)	(678)
영업이익	1,405	4,332	3,916
금융수익	46	187	67
금융비용	401	1,302	992
외환차손익	67	168	108
지분법투자손익	80	918	(669)
법인세비용차감전순이익	1,199	4,304	2,431
법인세비용	315	808	4,745
계속사업이익	884	3,496	(2,314)
중단사업이익	0	0	(3,232)
당기순이익	884	3,496	(5,546)
지배기업의 소유주	868	3,473	(5,580)
비지배지분	15	23	33

요약 연결재무상태표

*적용 환율 정보			단위: 원/1엔
구분	FY23 1Q	FY22	FY21
재무상태표(기말)	9.0697	9.8144	9.9274

● 엔화기준

단위: 백만엔

과목	FY23 1Q	FY22	FY21
비유동자산	8,960	9,122	9,719
유동자산	36,656	38,677	33,612
자산총계	45,616	47,799	43,332
비유동부채	10,506	8,589	11,371
유동부채	30,576	34,410	27,149
부채총계	41,083	42,999	38,520
자본금	1,454	1,454	1,454
기타불입자본	1,011	1,011	1,011
이익잉여금	2,324	2,625	2,657
자기주식	(325)	(325)	(325)
기타자본구성요소	55	23	5
지배회사의 소유자에게 귀속되는 자본 합계	4,519	4,788	4,802
비지배지분	13	11	8
자본총계	4,533	4,800	4,811

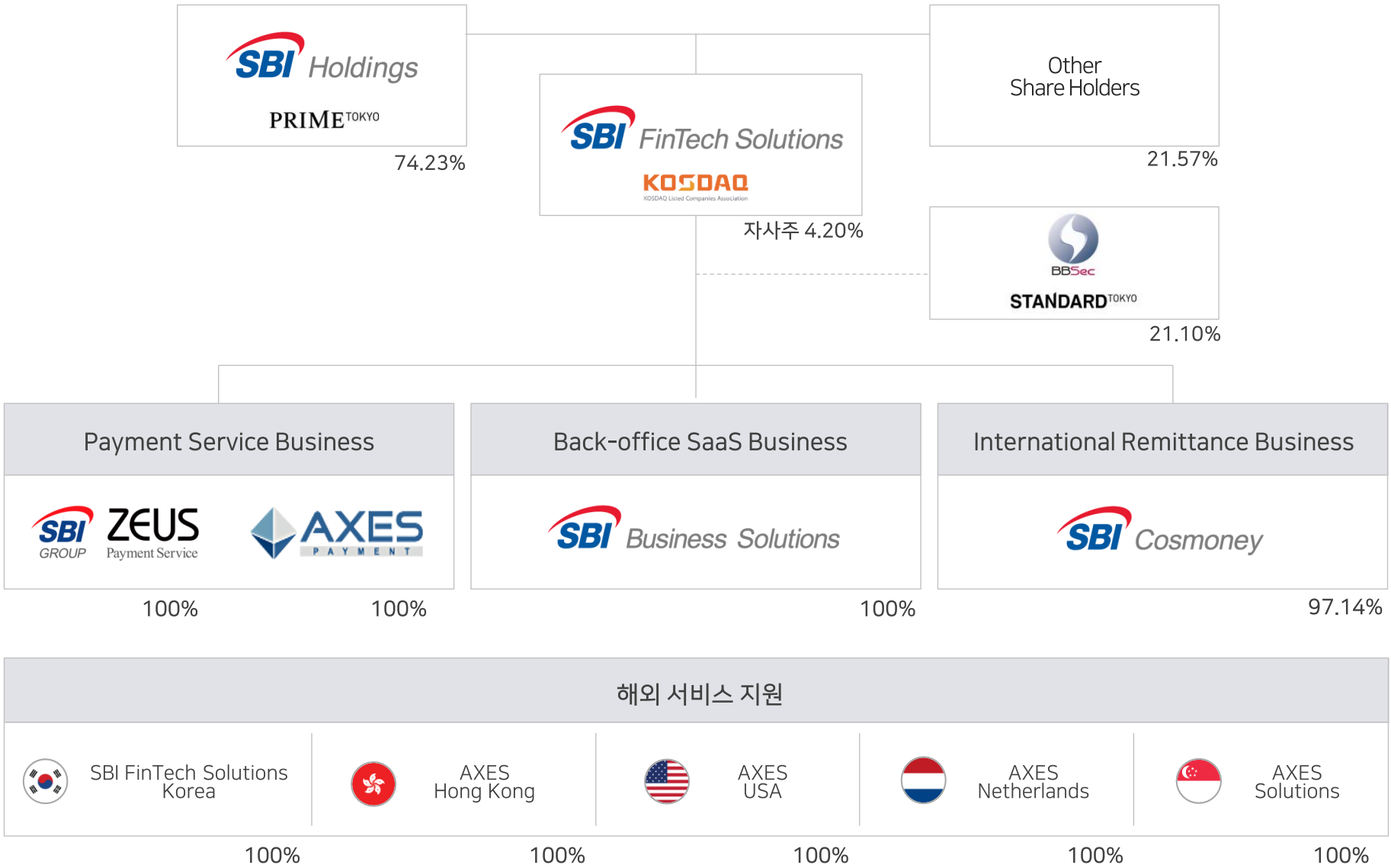
※ IFRS기준

● 원화기준

단위: 백만원

과목	FY23 1Q	FY22	FY21
비유동자산	81,265	89,527	96,490
유동자산	332,460	379,597	333,686
자산총계	413,726	469,125	430,177
비유동부채	95,290	84,299	112,886
유동부채	277,320	337,716	269,523
부채총계	372,611	422,016	382,410
자본금	20,566	20,566	20,566
기타불입자본	14,417	14,417	14,417
이익잉여금	24,709	28,004	28,709
자기주식	(3,320)	(3,320)	(3,320)
기타자본구성요소	(15,382)	(12,670)	(12,694)
지배회사의 소유자에게 귀속되는 자본 합계	40,990	46,997	47,678
비지배지분	124	111	88
자본총계	41,115	47,109	47,766

지배구조



※ 상기 % 는 지분율

회사 개요 및 연혁



(기준: 2023.3.31)

회 사 명	SBI FinTech Solutions 주식회사
본 사	도쿄도 시부야구 시부야 2-1-1 아오야마퍼스트빌딩 9층 도쿄도 미나토구 롯폰기 1-6-1 이즈미가든타워 13층
그 룹 사	ZEUS, SBI비즈니스솔루션즈를 포함한 9개사
사 업 영 역	Payment Service Business Back-office SaaS Business International Remittance Business
직 원 수	221명(연결)
설 립 일	2011년 4월 4일
자 본 금	14억 5,410만엔
결 산 월	3월
상 장 일	2012년 12월 17일
상장증권거래소	KOSDAQ (종목코드 : 950110) <small>KOSDAQ Listed Companies Association</small>

연 혁

2011	SBI AXES 설립	SBI그룹 편입
2012	SBI AXES Korea 설립	KOSDAQ 상장 <small>KOSDAQ Listed Companies Association</small>
2014	BroadBand Security 자본·업무 제휴 체결 Business Search Technologies 자회사화	
2015	BroadBand Security 관계회사화	
2016	SBI Holdings의 연결 자회사 편입	
2017	SBI레밋 / SBI소셜렌딩 / SBI비즈니스솔루션즈 자회사화 SBI FinTech Solutions로 사명변경 SBI Cosmoney 설립, 자회사화	
2018	SBI Cosmoney 유상증자 SBI소셜렌딩 매각	
2019	SBI Cosmoney 유상증자	
2020	Business Search Technologies 매각	
2022	SBI레밋 매각 ZEUS 유상증자	

SBI그룹

SBI그룹은 일본 제1의 글로벌 온라인 종합금융그룹으로 FinTech 분야 투자에서 세계 탑클래스로 평가 받고 있습니다.

(기준: 2023.3.31)



설립일	1999년 7월 8일	자본금	1,392억엔	결산	3월
그룹사	643사	총자산	223,107억엔	상장	PRIME ^{TOKYO}
직원수	18,756명(연결)	순자산	17,486억엔	시가총액	7,146억엔

금융서비스 사업

SBI증권

온라인종합증권

SBI네오모바일 증권

모바일증권

SBI신세이은행

시중 대형은행 **STANDARD**^{TOKYO}

스미신SBI넷은행

인터넷은행 **STANDARD**^{TOKYO}

아루히

주택담보 대출 **PRIME**^{TOKYO}

SBI지역은행홀딩스

지역은행 비즈니스 관리

SBI인슈어런스그룹

보험지주회사 **GROWTH**^{TOKYO}

SBI생명

생명보험 **PRIME**^{TOKYO}

자산운용 사업

SBI글로벌에셋매니지먼트

투신 등급 평가 **PRIME**^{TOKYO}

웰스어드바이저

투자자 자문 서비스

Carret Asset Management

자산운용서비스

SBI에셋매니지먼트

투자운용·고문

투자 사업

SBI인베스트먼트

벤처캐피탈

SBI VEN CAPITAL

해외투자사업 **GROWTH**^{TOKYO}

SBI리싱서비스

리스사업펀드 **GROWTH**^{TOKYO}

SBI크립토인베스트먼트

유가증권 등 투자사업

암호자산 사업

B2C2

암호자산 마켓메이커

SBI VC 트레이드

암호자산 거래 시스템 제공

비금융 사업

SBI ALApharma

ALA 관련 사업 통괄·운영

SBI바이오텍

의약품 연구 개발

한 국 진 출
주 요 계 열 사

SBI FinTech Solutions

핀테크·EC결제 **KOSDAQ**
KOSDAQ Listed Companies Association

SBI인베스트먼트코리아

벤처캐피탈 **KOSDAQ**
KOSDAQ Listed Companies Association

SBI저축은행

한국 최대 저축은행

SBI캐피탈

신기술사업 금융업



IR Contacts

Tel 02-2038-2791

Email ir@sbi-finsol.co.jp

Site <https://www.sbi-finsol.co.jp/kr/> (Korean)
<https://www.sbi-finsol.co.jp/> (Japanese)

Address 17F Two IFC, 10, Gukjegeumyung-ro, Yeongdeungpo-gu, Seoul, Korea